

STARTUP 사우디아라비아 진출 GUIDEBOOK



STARTUP 사우디아라비아 진출 GUIDEBOOK



CONTENTS

I 사우디 국가 개황

1. 일반개요	4
2. 경제동향	5
① 주요 경제지표	5
② 외국인 투자	7
③ 무역	13
④ 건설·인프라	15

II 韓-사우디 경제관계

1. 수교현황	19
2. 교역	20
3. 투자진출	22
4. 협력유망 분야	22
5. 우리기업 진출현황	27

III 사우디 진출 참고 가이드

1. 법인 설립	28
① 외국기업 사업체 유형	28
② 법인설립 절차	30
③ 노동법 및 조세제도	33
④ 특허 및 지식재산권 보호	42
⑤ 정부 조달	43
2. 투자진출	45
① 투자관련 절차 및 법령	45
② 지분 관계 및 투자시 고려사항	45
③ 투자 관련 정보(Know-where)	47
④ 온·오프라인 유통벤더 현황	50
3. 인증획득	52
① 주요 인증 종류	52
② 인증획득 절차 및 방법	52

IV 사우디진출 스타트업 성공사례

1. 마린이노베이션	55
2. 베스텔라랩	56
3. 주식회사 모핑아이	58
4. H2O Hospitality	60
5. 주식회사 에이디수산	62

사우디 주요 액셀러레이터

사우디 주요 액셀러레이터 개요	63
사우디 주요 벤처캐피탈(VC)	67

사우디 개황



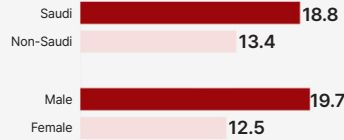
1. 일반개요

구분	내용
국명	사우디아라비아 왕국(Kingdom of Saudi Arabia, KSA)
건국일	1932년 9월 23일(사우디 왕국 선포일)
정부형태	이슬람 군주국(정교일치의 국왕중심제) * 국왕이 총리를 겸직하는 것이 일반적이나, 현재 모하메드 빈 살만왕세자가 총리직 수행(22.9월~)
통치자	국왕 : 살만 빈 압둘아지즈 알 사우드(재위 : 2015년 1월 23일) * 호칭 : Custodian of the Two Holy Mosques(성스러운 두 성지의 수호자) 왕세자 : 모하메드 빈 살만(임명 : 2017년 6월 21일)
위치	아라비아반도(동경 45도, 북위 25도)
면적	215만 km ² (한반도의 10배)
기후	리아드 등 내륙 지역은 일반적으로 고온 건조 젯다 등 홍해 연안과 담맘 등 걸프 연안은 고온 다습 * 평균 섭씨 24~32도, 최고 50도, 최저 0도
수도	리아드(Riyadh)(인구 860만)
지역구성	리아드, 메카, 메디나 등 13개 주로 구성
민족	아랍족(아랍인 90%, 아프리카 및 아시아인 10%)
언어	아랍어
종교	이슬람교(수니파 90%, 시아파 10%)
정부동향	① 이슬람 기반 정부이지만 타 문화에 포용성을 확대 중이고 국가 개방 지속 ② 왕세자는 2017년 6월 제1왕위 계승자 등극 이후 2022년 9월 총리직 임명 ③ 대대적 부패척결과 여성 경제활동 장려 등 사회적 개혁 단행 ④ Vision2030을 앞세워 산업화 및 외국인 투자유치 확대 가속화 ⑤ 평화와 화합을 중시하며 활발한 외교활동으로 글로벌 영향력 상승

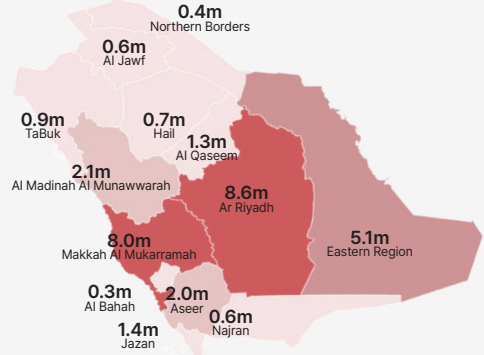
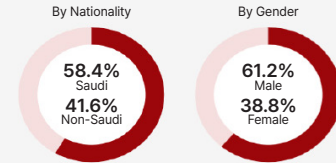
사우디 인구현황

3,217만명 * 사우디 통계청 자료(2022년 기준)

Absolute Number In millions



Percentage Shares



2. 경제동향

① 주요 경제지표

주요지표	단위	'17	'18	'19	'20	'21	'22	'23	'24
인구	백만명	31.0	30.2	30.1	31.5	30.8	32.2	35.5	36.2
명목 GDP	십억불	714.99	846.58	838.57	734.27	868.59	1,110	1,060	1,080
1인 명목 GDP	불	21,920	25,340	4,510	20,970	25,460	31,850	29,920	29,890
실질성장률	%	-0.1	2.8	0.8	-4.3	3.9	8.7	3.1	3.1
실업률	%	5.9	6.0	5.6	7.7	6.7	5.6	-	-
소비자 물가상승률	%	-0.8	2.5	-2.1	3.4	3.1	2.5	2.8	-
재정수지 (GDP 대비)	%	-9.2	-5.9	-4.4	-11.2	-2.3	2.6	0.4	0.5
총수출	백만불	221,835	294,373	261,603	173,854	276,179	411,184	161,857	-
총수입	백만불	134,519	137,065	153,163	131,998	152,849	189,877	99,445	-
무역수지	백만불	87,316	157,308	108,440	35,856	123,330	221,307	62,412	-
경상수지	백만불	10,464	71,972	38,230	-22,810	44,320	152,840	-	-
환율(연평균)	/USD	3.75	3.75	3.75	3.75	3.75	3.75	3.75	3.75
해외직접투자	억불	72.8	229.9	131.9	230.8	193.0	-	-	-
외국인직접투자	억불	4.2	42.5	45.6	54.8	67.2	78.9		

* 2023년은 추정치(무역은 상반기 기준), 2024년은 전망치 기입

자료: IMF, SAMA(사우디 중앙은행), 사우디 재무부, GASTAT(사우디 통계청), Saudi Census Platform, KITA

사우디 재무부 2024년 예산안 분석

- 사우디 재무부는 2024년 예산안 사전분석 보고서(Pre-Budget Statement 2024)에서 2024년 GDP 성장률을 4.4%로 전망함. 2023년 예측치는 최초 2023년 예산안에서 전망하였던 3.1%보다 하락한 0.03%로 하향 조정함.

지표	2022년	2023년 (예측)	전망		
			2024년	2025년	2026년
실질 GDP 성장률	8.7%	0.03%	4.4%	5.7%	5.1%
명목 GDP(10억 리알)	4,156	4,136	4,261	4,494	4,774
인플레이션	2.5%	2.6%	2.2%	2.1%	1.9%

- 2023년 GDP 성장률을 3% 가량 하향 조정했음에도 불구하고 사우디 정부는 세계 경제 성장 전망이 둔화되고 있는 상황에서 사우디 경제가 이런 어려움을 극복할 수 있는 회복력을 갖추고 있다고 평가를 함.
- 2023년 상반기 사우디 GDP는 전년 동기 대비 2.5% 성장을 하였고, 이는 5.7%의 성장률을 기록한 비석유 부문 GDP 성장에 힘입은 결과임. 2023년 하반기도 물가상승률 관리, 고용 창출, 경제활동 활성화 등의 정부 노력으로 인해(+) 성장률을 기록할 것으로 전망하고 있음.
- 2023년 GDP 성장률 전망치가 0.03%로 하락한 요인으로는 자발적인 석유 감산의 영향이 컸으며, 다만 도소매업, 외식업, 숙박업 등의 비석유 활동이 5.9% 성장하면서 역성장은 가까스로 면하게 될 것으로 내다봄.
- 특히 관광업의 활약도 돋보이는데, 2023년 1분기 사우디아라비아를 방문한 해외 관광객 수는 780만 명으로 2019년 1분기에 비해 64% 증가함.
- 제조업 역시 2023년에 성장할 것으로 예상되며, 1월부터 7월까지 569개의 공장이 생산을 가동하면서 산업 생산지수(Industrial Production Index)가 평균 1% 증가함.
- 생산자의 총 투자자치를 나타내는 실질 총고정자본형성(Real Gross Fixed Capital Formation)은 민간 부문에서 2023년 상반기 기준 전년 동기 대비 8.5% 성장했고, 외국인 직접투자(Foreign Direct Investment)는 2023년 1분기 기준 전년 대비 10.2% 성장함.
- 2023년 상반기 외국인 투자 거래 건수는 104건으로 전년 동기 대비 3.0% 증가함. 2023년 8월까지 소비자 물가지수(Consumer Price Index)는 2.7% 상승했고, 사우디 재무부는 전 세계적으로 물가 상승 압력이 심한 상황에서 주유비 통제, 식료품 보급 확대, 취약층 지원 강화 등의 적극적인 개입을 통해 물가상승률을 안정적으로 유지했다고 자체 평가함.
- 또한 2023년 2분기 사우디인 실업률은 8.3%로 20여 년 만에 최저 수치를 기록함. 민간 부문의 고용 창출이 늘어 상반기에 15만 명 이상 사우디 근로자가 늘어 총 220만 명을 기록했고, 여성의 노동시장 참여율은 2023년 2분기에 35.3%로, 이미 사우디 Vision2030에 목표였던 30%를 초과함. 사우디 정부가 자국 내 생산을 장려하고 프로젝트의 민영화, 수출 인센티브 제공 등 일자리 창출을 적극 지원한 결과로 볼 수 있음.
- 이러한 경제성장에 있어 사우디 국부펀드인 PIF와 같은 정부 투자기관의 역할이 큼. 제조업, 광업, 관광업 등 다방면의 산업에서 기업인수, 신규법인 설립, 기존 투자법인의 사업 확대를 포함한 투자가 활발히 이루어짐.
- 이와 함께 2023년에는 4개의 Special Economic Zone(SEZ)를 발표하면서, Riyadh, Jazan, Ras Al-Khair, King Abdullah Economic City에서 투자유치를 확대하는 기반을 마련함.
- 사우디 정부는 이러한 비석유 부문의 경제활동이 이어지면서 2024년에는 4.4%의 성장을 기록할 것으로 전망함.

사우디 기업 순위

Fobes The Global 2000 Ranks

순위		기업명	년매출 (B\$)	년순익 (B\$)	자산 (B\$)	시가총액 (B\$)	분야
S	G						
1	3	Aramco	489.07	116.95	661.54	1,919.26	석유화학
2	231	Saudi National Bank	16.34	5.34	285.87	56.43	금융
3	252	Al Rajhi Bank	13.98	4.28	222.9	85.54	금융
4	370	STC Saudi Telecom Company	19.53	3.59	42.63	50.5	통신
5	460	SEC Saudi Electricity	20.75	1.3	133.54	19.6	전기
6	625	Riyad Bank	7.1	2.16	107.95	21.32	금융
7	708	Saudi British Bank	6.03	1.92	98.55	22.22	금융
8	815	Alinma Bank	4.66	1.38	65.29	21.13	금융
9	917	Saudi Arabian Mining	7.62	0.57	30.06	49.09	광물
10	982	Banque Saudi Fransi	4.3	1.15	71.56	11.78	금융
11	1,019	Arab National Bank	4.15	1.13	61.9	11.52	금융
12	1,298	Bank Albilad	2.56	0.65	38.31	11.71	금융
13	1,359	ACWA Power	1.17	0.45	15.29	89.74	전기
14	1,525	Dr.Sulaiman Medical Group	2.59	0.56	4.49	27.74	의료
15	1,856	Almaria	5.32	0.56	9.29	14.56	식음료
16	1,975	Saudi Investment Bank	2.26	0.43	36.37	4.35	금융

* 출처 : Fobes(<https://www.forbes.com/lists/global2000/?sh=168f09965ac0>)

* 분석 기준 : 24.5월 시점 가용가능한 최근 12개월 재무자료 참조

* 비교 : 한국기업은 61개, 삼성전자 21위, 현대차 93위, 기아차 234위, KB 250위, 신한 304위 등

② 외국인 투자

사우디 해외기업 유치 동향

- 사우디아라비아는 2000년 4월 설립하여 외국인 투자유치 업무를 담당하던 투자청(SAGIA : Saudi Arabian General Investment Authority)을 2020년 투자부(MISA : Ministry of Investment)로 승격하고 투자유치 활동을 강화함.
- 투자부는 설립 이래 정상급 경제외교 행사를 전담하며 사우디의 외교 활동에 핵심 축을 구축하고 있고, 그만큼 사우디가 외교에 있어 외국인 투자유치를 최우선의 과제로 삼고 있다는 점을 확인시켜 주고 있음.

- 정상급 행사 외에도 투자부에서는 사우디 내 여러 산업분야의 정부 발주처들과 함께 연중 수시로 사절단을 구성하여 협력을 희망하는 국가들을 순회하며 프로젝트 정보와 투자진출 기회를 소개하는 로드쇼를 개최하기도 함. 또한 이런 투자유치 활동 외에도 투자부는 외국인 투자유치의 첫 번째 관문이라고 할 수 있는 투자 라이선스(Investment License) 발급을 담당하고 있음은 물론 투자와 관련된 거시경제 지표 및 산업정보 조사, 투자 과정 전반에 대한 지원, 현지진출 외국 기업들의 애로사항 대응, 투자환경 개선 등 여러 역할을 담당하고 있음.
- 한국을 비롯한 주요 협력 국가들에 대해서는 전담 직원을 배정하여 일원화된 소통 창구를 제공하기도 함. 국가정책 차원에서 사우디아라비아의 투자활동을 총괄하는 전략은 2021년 10월 발표한 국가투자전략(NIS : National Investment Strategy)으로, 외국인 투자(FDI)는 물론 사우디 정부 부처, 국부펀드(PIF), 민간기업 등의 자국민 투자 활동까지 포함하는 내용을 담고 있음.
- NIS의 주요 목표
 - ① 2030년까지 투자규모를 3배로 늘려 2조 리얄 달성(GDP의 30%에 해당)
 - ② 국내 전체 투자 규모 2배 이상 늘려 1.65조 리얄 달성(연평균 9% 성장)
 - ③ 2030년까지 FDI 규모를 20배 이상 늘림(GDP의 5.7%)
- 이와 같은 목표를 달성하기 위해 ① 투자기회를 확대하고, ② 투자자를 육성하고, ③ 투자금을 조성하고, ④ 투자 인프라를 개선하는 각종 세부과제를 추진하고 있음.
- 이러한 활동들을 통해 궁극적으로는 Vision2030이 추구하는 경제성장 목표(민간 부문의 GDP 기여도를 기존 16%에서 50%로 높임, 실업률 7% 달성 등) 달성에 기여한다는 것이 National Investment Strategy의 핵심 내용임.

외국인(해외기업) 진출 가능 산업 분야

- 외국인 투자자는 원칙적으로 사우디의 모든 업종에 투자가 가능하며, Negative List로 지정한 다음 산업에 대해서만 외국인 투자가 허용되지 않음.
- Industrial Sector
 - Oil exploration, drilling, and production.
(International Industrial classification code CPC 5115+883 관련 업종 제외)
- Service Sector
 - ① Catering to military sectors
 - ② Security and detective services
 - ③ Real estate investment in Makkah and Madina
 - ④ Tourist orientation and guidance services related to Hajj
 - ⑤ Recruitment services
 - ⑥ Commission agents internationally classified at(CPC 621)
 - ⑦ Fishing/ hunting marine living resources

사우디 투자현황

- 사우디아라비아의 대표적인 투자 펀드로는 국부펀드인 PIF(Public Investment Fund)와 국가개발기금인 NDF(National Development Fund)가 있음. PIF는 1971년 왕실 법령 M/24에 따라 설립되었고 2015년에는 모하메드 빈 살만 빈 압둘아지즈 왕세자를 의장으로 하는 경제개발위원회(CEDA : Council of Economic and Development Affairs)의 관리 감독을 받게 되며 역할이 확대되면서 Vision2030 실현을 위한 핵심적인 동력이 됨.
- 글로벌 기업들에 대한 자본 투자는 물론 산업별로 사우디 국내기업을 다수 설립하면서 산업 육성에 앞장서는 특징이 있음. 산업별로 뚜렷한 선도가업이 없고 시장 기반이 약한 상황에서 국내사업을 주도하여 발전속도를 가속화하겠다는 과감한 결정으로 보임.
- NDF는 직접 기금을 운영하는 기관이기보다는 각 산업별로 운영 중인 여러 기금들과 은행들의 전략적 방향을 설정해 주고 효율적인 집행이 이루어질 수 있도록 돕는 정책기관임(Fund of Fund of Fund, 모태펀드의 모태펀드의 개념).
- 2017년 왕실 법령 A/13에 따라 설립되었고 각 기금과 은행들 간 협업을 증진시키면서 기능의 중복을 최소화 하기 위한 조율 업무를 수행하고 궁극적으로는 이러한 금융지원이 Vision2030 실현과 부합하도록 관리 업무를 맡고 있음.
- NDF가 관리하는 기금들은 정부 부처들의 정책사업과 밀접한 관계가 있다는 특징이 있음. 고용창출, 제조업 육성 등의 금융지원을 위한 재원으로 활용되고, 외국인 투자유치 인센티브도 이에 해당됨.

▶ PIF(Public Investment Fund)

- PIF의 운용자산(AUM : Assets Under Management)은 7,767억 달러로 세계 국부펀드 중 6위를 기록하고 있음. 2016년 이래 사우디 산업 다변화를 이끌어갈 기업 100여 개사를 설립하면서 직간접적으로 56만 명의 고용창출 효과를 일으킴.
- PIF는 2025년까지 1조 리알을 사우디 국내 프로젝트에 추가로 투자할 예정이며, AUM도 4조 리알로 확대할 예정임. 투자기업 포트폴리오를 통해 비석유 부문 GDP에 1.2조 리알을 기여하고, 국내생산 비중(local content)을 60%까지 올리고 일자리를 180만 개를 만들 계획임.
- 사우디 재무부가 2024년 예산안 사전분석 보고서에 '중기적으로 가장 중요한 프로젝트'로 소개한 프로젝트들은 Neom, Red Sea, Qiddiya, Diriyah, New Murabba, Riyadh Air이며, 규모가 크고 대표성이 있어 기가프로젝트라고 불리는 것들은 NEOM, Red Sea, Qiddiya, ROSHN, 그리고 Diriyah임.
- 산하에 국제투자, 국내투자, MENA투자, 자회사 등 100여 개의 다양한 포트폴리오(개별 회사의 형태)를 구성하여 항공/방산, 오토모티브, 건설, 소비재, 엔터테인먼트, 금융, 음식 및 농업, 헬스케어, 광물, 부동산개발, 정보통신, 미디어, 로지스틱스, 재활용 등 다양한 분야에 자금이 운영되고 있음.

* PIF 포트폴리오 구성 내역 : <https://www.pif.gov.sa/en/our-investments/our-portfolio/>

▶ NDF(National Development Fund)

- 환경개발, 부동산개발, 관광개발, 인적자원개발, 산업개발 등 다양한 분야의 펀드 9개와(산하에 각 해당 펀드별 별도회사 존재), SME Bank, Exim Bank 등 은행 3개를 운영하고 있음.

NDF
(National
Development
Fund)

구분	주요 기능	홈페이지
Agriculture Development Fund	<ul style="list-style-type: none"> - 장기용자는 최대 2년 거치 10년 상환 조건으로 제공 (신규/확장 프로젝트, 타당성 조사, 경작 활동 등 지원) - 단기용자는 기본 2년, 최대 4년 상환 조건으로 제공 (운전자본, 해충피해, 생산주기 1회 등 금융지원) - 중점 지원 분야는 양계농장, 그린하우스, 수경재배, 지방 경제활성화, 공급망 확대, 식량안보 확보 등임. 	adf.gov.sa
Cultural Development Fund	<ul style="list-style-type: none"> - Cultural Projects Incentive Program으로 5년 상환 조건으로 문화산업 관련 기업 경영활동 지원 - Film Sector Financing Program으로 영화 또는 TV시리즈물 제작 및 유통 전 과정 지원 (핀테크 기업 협업으로 7백만~1천만 리알 한도 내 금융지원) - 중점 지원 분야는 문화부에서 지정한 16개 분야 (문화유산, 박물관, 공연, 영화, 패션, 식문화, 음악 등) 	cdf.gov.sa
Events Investment Fund	<ul style="list-style-type: none"> - 2030년까지 35개의 행사장 설립 목적으로 민간 부문과의 합작투자를 통해 급증하는 행사 수요 대응 - 세부적으로 영화관(16), 컨벤션센터(5), 실내 경기장(5), 아트갤러리(3), 사격장(2), 자동차 경주장(2), 경마장(2) 	eif.gov.sa
Human Resources Development Fund	<ul style="list-style-type: none"> - Tamheer 프로그램은 사우디인의 OJT 비용을 3~6개월 지원(전문대 등의 diploma 소지자는 월 2천 리알, 대졸학사학위 소유자는 월 3천 리알 한도) - Strategic Partnership Institute Program은 사우디인 피고용자의 훈련기간 24개월 동안 월 3천 리알 한도 내에서 고용주 훈련비용의 75%를 지원하고 급여는 월 1천 리알 한도 내에서 지원, 온보딩(on-board) 단계에는 월 2천 리알 한도 내에 급여의 50% 지원(정부가 전략적으로 육성하는 산업분야 대상) - HADAF Leadership 프로그램(Cranfield University) 기타 민간 교육기관들과 협업을 통한 훈련 프로그램 제공 - Doroob라는 국가 e-training 플랫폼을 활용하여 사우디인 대상 온라인 직업 훈련 제공 - 정규직 고용 시점에서 24개월 동안 급여의 30%를 고용주에 지급하며 여성 또는 장애인의 경우 10% 추가 지급이 가능함. 지원 총액은 3천 리알 또는 급여의 50% 중 더 작은 금액을 적용함. (급여 3,200리알~15,000리알 대상) - Qurrah는 육아 지원 프로그램으로 민간기업에서 근무하고 급여 8천 리알 이하의 사우디 여성취업자 대상 6세 이하 자녀들의 보육시설 사용료의 50%를 지원 (1,600리알 한도) - Wusool은 민간기업에서 근무하고 급여 8천 리알 이하의 사우디 여성 취업자와 장애인 대상 직장 통근 비용을 지원하는 프로그램으로 최대 24개월 동안 Uber 또는 Careem 사용비의 80%를 지원 	hrdf.org.sa
National Infrastructure Fund	<ul style="list-style-type: none"> - 세계 최대 자산운용사인 BlackRock을 전략적 파트너로 출범한 펀드로 사우디 내 프로젝트 추진에 2030년 전후까지 2천억 리알 규모의 투자 진행 예정 - 교통물류, 정보통신, 에너지, 수처리, 제조, 보건, 교육 등의 전략산업을 중점적으로 지원 	infra.gov.sa

펀
드

NDF
(National
Development
Fund)

구분	주요 기능	홈페이지
Real Estate Development Fund	<ul style="list-style-type: none"> - 사우디 시민의 주택보유율을 70%로 올린다는 Vison2030 목표 달성을 위한 프로젝트 추진 - Sakani는 개인을 지원하는 REDF 대표 프로그램으로 직접 건설(36개월 내 완공 조건으로 건설 단계별 금융지원), 주택 구매(할부금융 할인, 공공주택 제공 등 소득에 따라 10만~15만 리알 지원) 등의 금융 지원 - 주택 건설 프로젝트 관련 부동산 개발자 또는 금융기관 대상 금융지원, 수익금 투자 및 부동산 매매 및 공기업 등과 소외 지역 주택 건설 등 지원사업 수행 	redf.gov.sa
Saudi Fund for Development	<ul style="list-style-type: none"> - 개발도상국 및 최빈국(LDC) 개발 프로젝트에 자금을 지원하기 위해 소프트론(soft loan) 형태로 지원 - 금융지원을 시작한 1975년부터 2022년까지 84개국의 700개 프로젝트에 대해 694억 리알 상당의 739건의 금융지원 실시, 이 외 IDA(International Development Association)와 9억 리알 상당 협약 2건 체결 	sfd.gov.sa
Saudi Industrial Development Fund	<ul style="list-style-type: none"> - Afaq 프로그램은 사업 시작 단계에서 타당성 조사, 자문, 직무훈련, 법무 및 세무 관련 컨설팅, 투자자 연결 등 종합적으로 지원 - (King Saud University와 Prince Sultan bin Abdulaziz Development Fund 인큐베이터 협업) - Mutajadedda는 에너지부와 함께 재생에너지 사업자를 지원하는 프로그램으로 재생에너지 부품제조업 및 태양광 발전 사업자는 프로젝트 비용 최대 75%에 대해 거치 3년 만기 15년 조건으로 금융지원 - 재생에너지 IPP는 거치 3년 만기 20년 조건 지원 - Tanafusiya는 기존 시설의 에너지 효율화 또는 디지털 전환을 지원하는 프로젝트로 거치 2년 만기 최소 7년 조건의 금융 지원을 하며 4차산업혁명 기반 자동화 솔루션 도입 등의 프로젝트는 추가 금융지원도 가능 - Tawteen은 자국 생산 부품으로 공급선 전환 등 local contents 비율 확대를 위한 금융지원 프로그램으로 거치 2년 만기 최소 7년 조건으로 지원되며 구매계약이 있는 프로젝트는 fast track으로 처리 - 정부기관들 별로 관련 프로그램을 운영하며 SABIC(Nusaned), Aramco(IKTVA), SEC(Bena), Maaden(Local Content Development Initiative), STC(Rawafed), LCGPA(Localization of Industry & Knowledge Transfer) 등이 있음. - NDLP(National Industrial Development and Logistics Program)을 통해 신사업 추진에 대한 금융을 지원하며 리야드, 담맘 등 대도시는 15년 만기 50% 대출; 카심, 라빅 등 중급 도시는 20년 만기 60% 대출; 타북, 지잔 등 소형 도시는 20년 만기 75% 대출을 지원 	sidf.gov.sa
Tourism Development Fund	<ul style="list-style-type: none"> - AWN Tourism & Hospitality 프로그램으로 관광산업 관련 중소기업 대상 10년 만기 대상 1천만 리알까지 지원 - 관광 자원 개발, 호텔 또는 리조트 건설, 요식업 운영 등 관광산업과 관련된 대출 및 프로젝트 파이낸싱 지원 	tdf.gov.sa

NDF
(National
Development
Fund)

은행	구분	주요 기능	홈페이지
	Saudi Exim Bank	<ul style="list-style-type: none"> - 수출입 업무 관련 대출, 수출입 은행 운전자본 지원, 수출이 발생하는 해외 프로젝트 중장기 용자, 국제 입찰에 필요한 Letter of Guarantee 발행 등 금융 지원 업무 - 무역보험, 신용장 보험증권 등 금융상품 제공 	saudiexim.gov.sa
	SME Bank	<ul style="list-style-type: none"> - 사우디 중소기업청(Monsha'at) 산하기관으로 Saudi Venture Capital Company와 Kafalah와 협력하여 중소기업 육성을 위한 금융지원 제공 - 소액대출(microloan)은 연 매출 3백만 리알 이하이고 정규직 5명 이하 기업 대상으로 3개월 거치 만기 2년 조건으로 50만 리알까지 금융지원 - 운전자본대출(working capital loan)은 연매출 2억 리알 이하이고 직원 250명 이하 기업 대상으로 거치 1년 만기 조건으로 1,500만 리알까지 금융지원 - 기간대출(term loan)은 연 매출 2억 리알 이하이고 직원 250명 이하 기업 대상으로 고정자산 취득 및 사업확장을 위해 필요한 자금 등 6개월 거치 만기 3년 조건으로 1,500만 리알까지 금융지원 - 전자상거래대출(e-commerce loan)은 연매출 2억 리알 이하이고 직원 250명 이하 전자상거래 기업 대상으로 2년 만기로 250만 리알까지 지원 - 리볼빙론(revolving limit loan)은 연매출 2억 리알 이하이고 직원 250명 이하 기업 대상으로 사전 승인된 신용한도 내에서 단기 운영 자금 등의 용도로 1년 만기 건으로 800만 리알까지 지원 - 중소기업용 신용카드 발급 	smebank.gov.sa
	Social Development Bank	<ul style="list-style-type: none"> - 개인 금융지원으로 결혼, 주택수리, 자동차 구매, 가업 활동, 저소득층 생활비, 자녀 금융교육, 취업 또는 창업 준비 등의 목적을 위한 생활자금 지원 - 기업 금융지원으로 스타트업, 유망기업, 기업활동을 위해 유동성이 필요한 기업, 디지털 기술기업, POS 활용 기업, 프랜차이즈 기업 등 기업 유형별 자금 지원 - 비영리 기관 금융지원으로 정부조달 입찰기업, 협동조합, 협회 또는 사회적 기업 등에 자금 지원 	sdv.gov.sa

* 참조 : 코트라 사우디 투자실무 가이드('23.11월)

3 무역

2023년 사우디아라비아 교역 개요

- 2023년 사우디아라비아의 총 수출액은 1603억 달러로 전년대비 60.6% 감소하였으며, 총 수입액은 2,074억 달러로 전년 대비 12.7% 증가함. 총 교역액은 3,677억 달러로 전년 대비 37.8% 감소한 것으로 나타났는데, 2019~2022년간 지속 증가하다가 2023년 들어 크게 감소함.
- 이는 전년 대비 총 수입액이 234억 달러 증가한 반면 총 수출액은 2,469억 달러 감소한 것이 큰 영향을 미친 것이며, 무역수지는 -470억 달러를 기록하여 적자로 전환되었으며, 이는 2019년 -851억 달러 이후 가장 큰 폭의 적자로 기록됨.

(단위 : 백만 불, %)

사우디아라비아
수출입 동향

구분	'19	'20	'21	'22	'23	증감률 (2023/2022)
총 교역액	203,307	259,914	430,535	591,175	367,685	△37.8
총 수출액	59,059	128,781	278,612	407,214	160,318	△60.6
총 수입액	144,212	131,133	151,924	183,961	207,366	12.7
무역수지	△85,116	△2,353	126,688	223,253	△47,048	적자전환

수출 동향

- 원유가 사우디아라비아의 가장 큰 수출 품목인 점을 고려할 때, 통계상 원유는 HS코드 2709(석유와 역청유)가 아닌 HS코드 99(기타 및 특별 관리 품목)의 하위 분류로 집계된 것으로 추정됨. 지난 3년간 HS코드 99의 통계가 총 수출액의 추이와 유사한 점을 감안하면 2023년 사우디 수출의 급감 요인은 원유 수출 하락에 기인한 것으로 분석됨.
- 원유 외 품목에서도 대체로 전년 대비 감소한 모습을 보였는데 플라스틱, 유기화학품, 원유 외 광물성 연료, 비료 등 수출 상위 품목의 수출액이 크게 감소했고, 선박 및 수상구조물, 전기기기 등은 전년 대비 크게 상승함.

(단위 : 백만 불, %)

사우디아라비아
수출 상위 품목

순위	HS코드 (2단위)	품목명	2021	2022	2023	증감률 (2023/2022)
1	99	기타 및 특별 관리 품목	166,361	258,632	78,446	△69.7
2	39	플라스틱과 그 제품	23,679	23,089	17,542	△24.0
3	29	유기화학품	14,312	16,155	11,912	△26.3
4	27	광물성 연료	39,583	65,762	9,388	△85.7
5	89	선박, 수상 구조물	3,842	3,731	5,211	39.7
6	31	비료	3,588	7,309	4,730	△35.3
7	85	전기기기, TV, VTR	1,914	2,657	4,010	50.9
8	84	원자로, 보일러, 기계류	2,059	2,369	2,274	△4.0
9	76	알루미늄과 그 제품	2,413	2,739	2,262	△17.4
10	71	귀석, 귀금속	1,529	1,402	2,100	49.8

- 주요 수출국은 중국, 인도, 일본, 대한민국 등 아시아 경제규모 상위국이며, 중국이 전체 수출액 중 14.8%를 차지하여 가장 큰 규모이나 2021년 18.4%를 기록한 이후 비중이 계속 감소 중임. 전반적으로 원유 수요국들에 대한 수출이 전년 대비 60~70% 감소한 것으로 나타났으며, 원유 수출 규모가 적은 아랍에미리트의 경우는 수출 상대국 순위가 2022년 6위에서 2023년 3위로 상승함.

(단위 : 백만 불, %)

사우디아라비아
수출 상위국

순위	국가명	2021	2022	2023	증감률 (2023/2022)	비중 (2023)
1	중국	51,208	66,117	23,752	△64.1	14.8
2	인도	26,985	41,618	14,738	△64.6	9.2
3	아랍에미리트	15,413	17,659	14,616	△17.2	9.1
4	일본	27,278	40,723	11,918	△70.7	7.4
5	대한민국	23,024	37,979	10,642	△72.0	6.6
6	미국	14,456	23,002	7,436	△67.7	4.6
7	싱가포르	7,107	9,952	4,522	△54.6	2.8
8	바레인	7,009	9,853	4,265	△56.7	2.7
9	이집트	10,293	13,749	4,151	△69.8	2.6
10	튀르키예	4,293	5,011	3,831	△23.5	2.4

수입 동향

- 철강을 제외하고 수입 상위 10개 품목 모두 전년 대비 수입 규모가 증가함. 소비 시장 및 프로젝트 시장이 지속 활성화되고 있는 가운데 기계류, 승용차, 전기기기 등의 수입이 큰 폭으로 늘어났고 선박 수입 증가율이 86.8%를 기록하였는데 싱가포르, 중국, 네덜란드, 한국으로부터의 수입이 크게 늘어난 것으로 확인됨.

(단위 : 백만 불, %)

사우디아라비아
수입 상위 품목

순위	HS코드 (2단위)	품목명	2021	2022	2023	증감률 (2023/2022)
1	84	원자로, 보일러, 기계류	16,395	20,985	25,537	21.7
2	87	일반차량 및 부품	15,067	19,051	24,421	28.2
3	85	전기기기, TV, VTR	13,793	15,580	19,286	23.8
4	27	광물성 연료	6,975	12,415	14,431	16.2
5	71	귀석, 귀금속	5,435	7,441	8,983	20.7
6	89	선박, 수상 구조물	4,991	4,649	8,683	86.8
7	30	의료용품	7,233	7,305	7,865	7.7
8	73	철강제품	3,271	4,018	5,529	37.6
9	90	광학·측정·의료용 기기	3,595	4,304	5,404	25.6
10	72	철강	5,366	6,493	4,947	△23.8

- 수입 규모 1위 국가는 수출과 마찬가지로 중국임. 전체 수입에서 매년 약 20% 비중을 차지하고 있으며, 미국이 매년 약 10% 수준을 유지하며 2위임. 수입 상위 10개국 중 이집트를 제외하고 2023년 수입액은 모두 전년 대비 증가하였는데, 우리나라로부터 수입 증가율은 18.3%를 기록하여 상위 10개국 중 스위스를 제외하고 가장 높은 증가율을 보임.

(단위 : 백만 불, %)

사우디아라비아
수입 상위국

순위	국가명	2021	2022	2023	증감률 (2023/2022)	비중 (2023)
1	중국	30,834	39,078	43,966	12.5	21.2
2	미국	15,791	16,942	18,702	10.4	9
3	아랍에미리트	12,475	11,841	13,228	11.7	6.4
4	인도	7,993	10,296	11,463	11.3	5.5
5	독일	7,354	7,821	8,930	14.2	4.3
6	일본	6,001	6,668	7,878	18.1	3.8
7	스위스	2,189	4,690	6,563	39.9	3.2
8	대한민국	3,391	5,139	6,078	18.3	2.9
9	이탈리아	4,490	5,147	5,719	11.1	2.8
10	이집트	4,181	6,141	5,359	△12.7	2.6

4 건설·인프라

산업인프라

▶ 전기

- 사우디의 전력 부문은 사우디전력공사(SEC)가 주도하고 있으며, 이 회사는 사우디 전역의 전력 생산, 송전, 배전을 담당하고 있음. SEC는 PIF가 74.3%, Aramco Power가 6.9% 지분을 보유하고 있고 사우디의 전체 전력 생산량인 83GW의 65% 이상을 차지하고 있음. 또한 IPP(Independent Power Producers)와 IWPP(Independent Water and Power Producers)에 지분 5%~50%를 보유하는 방식으로 16.5GW의 전력을 생산하고 있음.
- 전력요금은 산업 분야 및 사용량에 따라 16할랄라에서 30할랄라까지 차등 적용됨.

사우디아라비아
전기 사용량별 비용

구분	사용량별 비용(Halalah/kwh)	
	1~6000(Kwh/month)	6000~(Kwh/month)
거주용	18	30
상업용	20	30
농업용	16	20
사회단체등	16	20
정부	32	
교육/의료기관	18	
산업용	18	

* 출처 : <https://www.se.com.sa/en/OurServices/ColumnC/Bills-and-Consumption/ConsumptionTariffs>

▶ 물

- 사우디아라비아는 강우량이 매우 적은 사막 국가로 물이 희소하고 귀중한 자원임. 사우디아라비아의 급속한 경제성장과 함께 물 수요도 증가하고 있는데, 이에 안정적인 물 공급이 중요한 과제로 늘 혁신적인 기술 적용을 모색하고 있음.
- 사우디 환경수자원 농업부(MEWA : Ministry of Environment Water & Agriculture)가 정책을 총괄하고 있으나, NWC(National Water Company), SWCC(Saline Water Conversion Corporation), SWPC(Saudi Water Partnership Company), WTTCO(Water Transmission and Technologies Company) 등 다양한 정부 기관들이 담수화, 저장, 공급 등의 업무를 담당하고 있음.
- 전체 물 수요의 약 60%는 담수화로 충당하고 있으며 전 세계 담수화 생산량의 22%를 차지하고 있음. 2023년 사우디는 30개 이상의 담수화 플랜트를 가동 중이고 1일 담수 생산량은 9백만m³이 넘음. 2026년까지 생산량 6백만m³ 추가를 목표로 하고 있음.
- 2023년 물 수요의 80%는 농업 부문에서 발생하고 있고, 사우디 정부는 많은 물을 필요로 하는 농산물은 재배를 금지하고 스마트팜 기술 도입을 장려하는 등 농업 부문의 물 절약을 중요한 과제로 추진하고 있음.
- 수도 요금은 사용량에 따라 달라지며 NWC(National Water Company) 홈페이지에서 Tariff Calculator 기능을 제공하여 사용량 별 요금 조화가 가능함.

사우디아라비아
물 사용량별 비용

구분	사용량별 비용(SAR, 상하수도)(m ³ /month)				
	~16	16~30	31~45	46~60	60~
거주용	0.15	1.5	4.5	6.0	9.0
상업용	0.15	1.5	4.5	6.0	9.0
정부	9				
산업용	10.23				

* 출처 : <https://www.marafiq.com.sa/en/partnering-with-us/water-tariff/>

지역별 사업입지

▶ 중부지역(Central Metropolitan Area)

- 리야드 지역으로도 알려진 중부 대도시 지역은 사우디아라비아의 경제 및 정치 중심지로 킹 압둘라 금융 지구, 킹 칼리드 국제공항, 리야드 메트로 등 대규모 프로젝트가 많이 진행 중임.
- 현대적인 교통 시스템과 첨단 통신을 포함한 우수한 인프라를 제공함에 따라 생활비는 비교적 높은 편이며, 사우디아라비아의 수도이자 비즈니스의 중심지이기 때문에 다른 지역보다 사업 비용이 높음.

▶ 서부지역(Western Region)

- 종교적 성지인 메카와 메디나 소재지로 잘 알려진 서부 지역에는 상업 도시 젓다가 위치하고 있음. 사우디아라비아의 중요한 경제 중심지이자 중동아프리카 및 유럽 지역으로 진출하려는 기업의 전략적 요충지이기도 함.
- 이 지역의 장점으로서는 현대적인 인프라, 경제적 개방성, 잘 갖춰진 교통 시스템 등임. 또한 사우디아라비아의 주요 산업 및 상업 허브를 목표로 하는 대규모 프로젝트인 킹 압둘라 경제도시가 위치한 곳임.

▶ 동부지역(Eastern Region)

- 애쉬-샤르키야(Ash-Sharqiyah) 지역으로도 알려진 동부 지역은 사우디아라비아 석유 및 가스 자원의 상당 부분이 매장되어 있어 에너지 산업의 중요한 허브임. 이 지역은 항구와 공항을 포함한 우수한 교통 인프라를 갖추고 있어 아시아 태평양 지역의 급성장하는 시장에 진출하고자 하는 기업에게 매력적인 입지임. 이 지역의 생활비는 국내 다른 지역에 비해 상대적으로 저렴함.
- 일반적인 거래선 관리나 영업 목적의 소규모 진출의 경우 리야드, 젓다, 담맘 등의 타겟 지역에 사무실을 구하는 방식으로 진출하게 되나 제조업이나 특정 산업과 관련된 특수 사업의 경우 산업도시나 산업단지를 고려하게 됨. 사우디에는 이런 산업단지를 관리하는 기관이 MODON, RCJY, ECZA 등이 있고 산업 단지 입주를 고려하는 경우 어떤 지역을 검토 중이라 하더라도 이 3개 기관들을 접촉하게 될 가능성이 큼.

▶ SEZ(Special Economic Zone)

- 2023년 4월 사우디는 4개의 특별경제구역(SEZ : Special Economic Zone)을 새로 특별구역에 대한 투자유치를 전개하고 있음.
- 이 5개의 특별구역은 경제도시특별구역청(ECZA : Economic Cities and Special Zones Authority)에서 관할함. ECZA는 사우디아라비아의 경제도시(Economic Cities) 개발을 위해 2010년 설립됨. 2019년에는 특별경제구역(SEZ) 관리감독과 규제 환경지정하고, 2022년 10월 발표한 바 있는 리야드 King Khalid International Airport 내 특별통합물류구역(SILZ : Special Integrated Logistics Zone)와 함께 5개의 조성까지로 권한이 확대됨.
- Special Economic Zone 은 리야드에 2개(Cloud Computing Special Economic Zone, Special Integrated Logistics Zone), 서부에 2개(King Abdullah Economic City SEZ, Jazan SEZ), 동부에 1개(Ras Al-Khair SEZ) 등으로 구성됨.
- SEZ 내에서는 법인세 인하, 부가세(VAT) 및 원천징수세(withholding tax) 면제, 수입관세 면제, 사우디인 의무고용(Saudization) 유예 등의 혜택이 주어짐. 이 외에도 원스톱 플랫폼을 통한 라이선스

발급, 자유로운 송금, 투자자 보호 등의 혜택도 주어지며 사우디를 거점으로 이루어진 제조 및 국외 수출 활동에 대해서는 다양한 혜택이 있음.

- 다만 물품이 SEZ에서 사우디 내수시장(base economy)으로 들어오는 경우 외국에서 수입을 하는 조건과 동일하게 관세와 부가세가 적용되며 대부분의 경우 사우디 외 국가에 수출하는 조건으로 입주할 수 있음.

King Abdullah Economic City(KAEC) Special Economic Zone

위치	특징	주요업종
<ul style="list-style-type: none"> • 지역 : 메카 • 규모 : 60km² • 홍해 연안에 위치 • 아프리카 접근성 좋음 	<ul style="list-style-type: none"> • 글로벌 무역의 13%가 관통하는 홍해 위치 • 생산성이 높은 최신 항구 구축 • 50km의 전기 고속철 네트워크 연결 • 대도시인 젓다 90분 거리 인접 	<ul style="list-style-type: none"> • 자동차(부품, 조립) • 소비재 • CT(조명 등) • 의료바이오 • 물류

Ras Al-Khair Special Economic Zone

위치	특징	주요업종
<ul style="list-style-type: none"> • 지역 : 동부 • 규모 : 20km² • 라스알카이르 산업 도시 내 위치 	<ul style="list-style-type: none"> • 조선소 건설로 선박 수리·보수 거점 예정 • 라스알카이르 신설 항구 인접 • 철도 North-South Line 노선 연결 • 주베일 도시와 100km 거리 	<ul style="list-style-type: none"> • 조선 • 석유굴착장비 • RO

Jazan Special Economic Zone

위치	특징	주요업종
<ul style="list-style-type: none"> • 지역 : 자잔 • 규모 : 24.6km² • Jazan City for Primary and Downstream Industries 내 위치 	<ul style="list-style-type: none"> • 핵심 광산 및 산업 자원과 인접 • 아프리카 시장 접근성이 좋음. • 중국의 투자 활동 활발 • 천연자원 활용 관광산업 개발 활발 	<ul style="list-style-type: none"> • 식품가공 • 금속공업 • 물류

Cloud Computing Special Economic Zone

위치	특징	주요업종
<ul style="list-style-type: none"> • 지역 : 리야드 • SEZ 본사는 리야드 KACST 대학이나 어디나 설립 가능 	<ul style="list-style-type: none"> • 사우디 내 데이터 센터 및 클라우드 컴퓨팅 인프라 구축 가능 • IT 기술자 등 우수한 노동력에 대한 접근성이 좋음. • 정부 투자 대규모 프로젝트에 대한 참여 등 풍부한 사업 기회 • 사우디 정부가 육성하는 중점 산업 중 하나로 다양한 혜택 제공 	<ul style="list-style-type: none"> • 클라우드 컴퓨팅

Special Integrated Logistics Zone

위치	특징	주요업종
<ul style="list-style-type: none"> • 지역 : 리야드 • 리야드 King Khalid International Airport 국제공항 인접 	<ul style="list-style-type: none"> • 공항과 연결되어 물류 접근성 높음 • 사우디 수도이자 최대 도시 내 소재 • 경공업, 무역, 유통 등의 활동에 특화 • EZ 중 가장 처음으로 시작 	<ul style="list-style-type: none"> • 소비재 • 컴퓨터 부품 • 의약품 및 의료기기 • 항공부품

1. 수교 현황

- 수교일자 : 1962년 10월 16일
- 공관현황
 - 주사우디 대한민국 대사관 : 1973년 7월 젓다에서 설립 후 1984년 9월 리야드로 이전 (젓다에는 총영사관 운영 중)
 - * 2024년 1월 최병혁 대사 부임
 - 주대한민국 사우디 대사관 : 1975년 4월 서울에 설립
 - * 2021년 6월 Sami M. Alsadhan 대사 부임
- 대한민국-사우디 수출입현황('23년, 통계청)

구분 (최근 10년)	수출(억불)		수입(억불)
	전체	중소기업	전체
2023	53.2	9.9(16.6%)	327.6
2022	48.7	9.0(18.5%)	416.4
2021	33.2	7.3(22.0%)	242.7
2020	33.0	6.8(20.6%)	159.8
2019	37.0	6.6(17.8%)	218.4
2018	39.5	6.3(15.9%)	263.4
2017	51.5	7.1(13.8%)	195.9
2016	56.4	8.9(15.8%)	157.4
2015	94.8	11.6(12.2%)	195.6
2014	82.9	13.0(15.7%)	366.9

* 수출 : 자동차, 타이어, 합성수지 등, 수입 : 원유, 석유화학제품 등

2. 교역

• 대한민국-사우디 교민 현황

- 사우디 거주 대한민국 교민 : 1,864명(시민권자 21, 주재원등 일반체류자 1,843) * '21년, 통계청
- 대한민국 거주 사우디인 : 1,104명 * '22년, 통계청

양국 교역 현황

- 2023년 우리나라의 對사우디아라비아 수출은 53억 달러를 기록하며 전년 대비 9.4% 증가하였으며, 전체 수출 상대국 중 25번째임. 반면 2023년 對사우디아라비아 수입은 328억 달러를 기록해 전년 대비 21.3% 감소하였으며, 큰 감소폭을 보였음에도 2022년과 마찬가지로 수입 상대국 중 5번째임.
- 對사우디아라비아 교역 중 원유 수입이 차지하는 비중이 가장 큰데, 2023년은 원유 수입의 급감으로 총 교역 규모도 전년 대비 84억 달러 줄어들어 18.1% 감소함.

(단위 : 백만 불, %)

한국의
對사우디아라비아
교역 동향

구분	'19	'20	'21	'22	'23	증감률 (2023/2022)
총 교역액	25,538	19,282	27,596	46,505	38,088	△18.1
총 수출액	3,697	3,302	3,325	4,865	5,325	9.4
총 수입액	21,841	15,980	24,271	41,640	32,763	△21.3
무역수지	△18,144	△12,678	△20,946	△36,775	△27,438	적자폭 감소

- 2023년 우리나라의 對사우디아라비아 수출 품목 중 승용차가 가장 큰 규모임. 전체 14억 달러를 기록하여 전년 대비 9.5% 증가하였으며, 세부 품목 분류 시 1500cc 초과 불꽃점화식(가솔린) 승용차가 13억 달러로 대부분에 해당함. 이와 함께 승용차 관련 품목인 타이어와 자동차 부품도 각각 수출 품목 상위 6위와 9위를 차지함.
- 이 외 현지 발전 및 건설 프로젝트 발주 증가로 우리 기업의 접속기·차단기·변압기 및 건설중장비 등의 수출도 크게 늘어났으며, 2021년 수출품목 순위 15위를 기록하였던 공기조절기는 2023년에 2021년 대비 약 3배 증가하며 수출 품목 5위를 차지함.

(단위 : 백만 불, %)

한국의
對사우디아라비아
수출 상위 품목

순위	MTI (4단위)	품목명	2021	2022	2023	증감률 (2023/2022)
1	84	원자로, 보일러, 기계류	16,395	20,985	25,537	21.7
2	87	일반차량 및 부품	15,067	19,051	24,421	28.2
3	85	전기기기, TV, VTR	13,793	15,580	19,286	23.8
4	27	광물성 연료	6,975	12,415	14,431	16.2

5	71	귀석, 귀금속	5,435	7,441	8,983	20.7
6	89	선박, 수상 구조물	4,991	4,649	8,683	86.8
7	30	의료용품	7,233	7,305	7,865	7.7
8	73	철강제품	3,271	4,018	5,529	37.6
9	90	광학·측정·의료용 기기	3,595	4,304	5,404	25.6
10	72	철강	5,366	6,493	4,947	△23.8

- 우리나라의 對사우디아라비아 수입품목 중 원유가 가장 큰 규모를 차지하고 있으며 2023년에는 전년 대비 18.8% 감소한 306억 달러를 수입함. 원유 외 나프타, 중유, 석유화학제품, 석유화학원료 등 석유 관련 품목도 상위에 위치하고 있음.

한국의
對사우디아라비아
수입 상위 품목

(단위 : 백만 불, %)

순위	MTI (4단위)	품목명	2021	2022	2023	증감률 (2023/2022)
1	1310	원유	21,321	37,662	30,570	△18.8
2	1334	나프타	1,153	1,408	477	△66.2
3	1335	중유	560	583	415	△28.8
4	2282	암모니아수	147	535	204	△61.9
5	6221	동과 및 스크랩	234	279	198	△29.1
6	6211	알루미늄과 및 스크랩	82	200	197	△1.7
7	2190	기타석유화학제품	237	188	143	△23.9
8	2130	석유화학합성원료	159	147	115	△21.6
9	7461	선박	0	0	104	순증
10	2120	석유화학중간원료	30	62	97	56.3

- 수입 품목 순위에서 볼 수 있듯이 對사우디아라비아 수입 중 광물성연료(MTI 13) 수입이 가장 큰 비중을 차지함. 매년 약 95~96% 수준을 보이고 있고, 원유가격의 증감과 OPEC 및 주요 산유국의 정책이 수입 변동 폭에 큰 영향을 미치고 있음.

한국의
對사우디아라비아
수출 상위 품목

(단위 : 백만 불, %)

품목명	'19	'20	'21	'22	'23
총 수입액	21,841	15,980	24,271	41,640	32,763
광물성연료(MTI 13) 수입액	20,927	15,163	23,091	39,959	31,521
비중	95.8	94.9	95.1	96	96.2

3. 투자진출

한국의 사우디 투자 진출 동향

- 2022년 기준 한국의 사우디 투자액은 54억 2,300만 달러
 - 한국의 사우디 투자는 2018년 반등 후 2021년까지 지속 감소해 왔으나, 사우디 시장 내 프로젝트 활성화를 계기로 2022년 투자액은 전년 대비 2배 이상 증가하며 1억 800만 달러 기록함.
 - 기존 건설업 일변도 투자에서 점차 제조업, 금융업 등으로 다변화됨.

2018-22년
한국의 사우디
투자 동향

(단위:건, 개, 백만불)

연도	투자신고건수	신규법인수	신고금액	투자금액
2018	37	3	783	739
2019	30	4	181	171
2020	32	6	102	69
2021	20	4	120	51
2022	33	7	111	108
누계(1968~)	890	264	5,816	5,423

4. 협력유망 분야

협력유망 분야

▶ 금융업

- 금융산업에서 사우디의 Vision2030을 실현하기 위한 프로그램은 FSDP(Financial Sector Development Program)임. 소득 다각화를 촉진하고 저축을 늘리며 다양한 금융 및 투자 기회를 제공하는 것이 목적임. 2018년 개시 이래 사우디 중앙은행(SAMA : 사우디 중앙은행)과 자본시장청(Capital Market Authority) 등이 이행기관으로 활동하고 있음.
- 2022년에는 FSDP 프로그램 하에 금융기술전략(Financial Technology Strategy)을 발표했으며 이 전략은 기술혁신이 금융서비스의 기반이 되는 것을 목표로 금융산업의 비즈니스 환경 개선, 민간 부문의 경제 기여도 제고, FDI 유치, 디지털 경제 발전 등을 실현하고자 함.
 - Financial Technology Strategy의 세부 목표
 - ① 2025년까지 핀테크 기업 수를 230개사로 늘림
 - ② 2025년까지 비현금(디지털) 거래 비중을 70%까지 높임
 - ③ 2030년까지 핀테크 기업 수를 525개사로 늘림
 - ④ 2030년까지 금융산업의 GDP 기여도를 130억 리알로 늘림
 - ⑤ 2030년까지 18,000개의 직접고용 일자리를 창출
- 2023년 2분기 기준으로 사우디 내 핀테크 기업은 183개사임.

협력유망 분야
: 금융업

- Open Banking Framework도 발표하여 은행과 핀테크 기업들이 사우디 내 오픈뱅킹서비스를 제공할 수 있도록 하였음. 또한 주식형 크라우드펀딩에 대한 규제 프레임워크(Regulatory Framework for Equity Crowdfunding)도 승인되어 핀테크 비즈니스모델을 실험적 환경(fintech lab)에서 금융 시장으로 정착할 수 있도록 하였음. 국제 모범적 사례를 참조하여 핀테크 시범사업 허가를 받은 기업이 금융기관으로 영업할 수 있도록 적절한 라이선스를 취득할 수 있는 길이 열린 것임.
- 금융산업의 발전은 향후 도소매, 숙박업 등 다양한 산업에 긍정적인 변화를 일으킬 것으로 예상되며, 2030년까지 관리자산(managed assets) 성장률이 50%에 달할 것으로 예상됨.

협력유망 분야
: 제조업

▶ 제조업

- 국가산업화전략(National Strategy for Industry)은 2022년 발표되었고 산업 다변화 및 제조업 경쟁력 강화를 목표로 하고 있음. 총 12개의 타겟 산업과 118개의 세부 분야를 정하여 전략을 수립함. 사우디 경제개발위원회(CEDA : Council of Economic and Development Affairs), 국가산업개발 및 물류 프로그램(NIDLP : National Industrial Development and Logistics Program), 산업광물 자원부(MIM : Ministry of Industry and Mineral Resources) 등이 관련 기관임.
- 12개 주요 육성 산업
 - ① 화학/특수화학물(Chemicals/Specialty Chemicals)
 - ② 플라스틱/고무(Plastics and Rubber Conversion)
 - ③ 농식품(Food/Agriculture)
 - ④ 재생에너지(Renewable Energy)
 - ⑤ 항공(Aviation - Civil and Military)
 - ⑥ 자동차(Automobiles - including Electric Vehicles)
 - ⑦ 조선해양(Maritime Manufacturing)
 - ⑧ 의약/의료(Pharmaceuticals, Medical Devices and Supplies)
 - ⑨ 방산(Military Manufacturing)
 - ⑩ 건설기자재(Construction Materials)
 - ⑪ 기계/장비(Machinery/Equipments)
 - ⑫ 광업(Mining/Minerals)
- National Strategy for Industry의 세부 목표
 - ① 2030년까지 제조업 관련 GDP를 3배로 늘려 8,950억 리알을 달성
 - ② 2030년까지 제조업 분야 일자리를 2배로 늘려 210만 개의 일자리를 창출
 - ③ 2030년까지 공산품 수출을 5,570억 리알로 늘림
 - ④ 2025년까지 공장 수를 36,000개로 늘림
- 현재 사우디 내 공장 수는 11,000개 이상에 달하고 2023년 2분기 기준 공산품 수출액은 1,060억 리알임

▶ eSport

- 전자게임 및 스포츠 산업 육성을 위한 국가전략(National Strategy for Electronic Games and Sports)이 2022년 발표됨. 사우디를 이 분야의 글로벌 중심지로 격상시키는 것을 목표로 사우디 시민과 관광객들에게 최고의 엔터테인먼트 서비스를 제공하면서 일자리를 늘리고 경제 다각화를 실현하고자 함.
- National Gaming and eSports Strategy의 세부 목표
 - ① 사우디 내 250개의 게임 회사 설립
 - ② 2021년부터 10년 내에 30개 이상의 사우디에서 제작한 게임이 글로벌 300위 진입
 - ③ 1인당 e스포츠 프로 선수 수 세계 3위 달성
 - ④ 세계에서 가장 많이 관람하는 e스포츠 대회 개최
 - ⑤ 2030년까지 500억 리알을 GDP에 기여
 - ⑥ 2030년까지 39,000개의 직간접적 일자리 창출
- 사우디 내 게임산업 현황
 - ① 게임인구 2,350만 명으로 전체 인구의 67%
 - ② 게임활동에 여성 참여 비율 42%
 - ③ e스포츠 대회 여성 참여율 18%
 - ④ 사우디 내 인터넷 보급률 90% 이상
- 사우디 내 개최되는 게임 관련 국제대회 또는 로컬대회 상금규모 총 1억 리알 이상 게임산업 육성을 위한 투자 활동도 활발함. PIF에서는 1,290억 리알을 투자하여 게임 회사인 Savvy Gaming Group을 설립하였고 글로벌 게임회사 Embracer의 지분 10억 달러를 인수함.
- 사우디 통신정보기술부(MCIT)는 인큐베이터와 액셀러레이터 지원사업을 통해 인디게임 개발을 장려하고 있음.
- 사우디에서 2022년 처음 개최한 게임대회 Gamers8는 500명 이상의 외국인 선수들이 참가하는 대형 스포츠 대회로 급성장하였고 2024년 7월에는 총상금 6천만불 규모의 eSports 월드컵을 개최함.

▶ 농업

- 2020년 발표된 국가농업전략(National Agriculture Strategy)는 사우디아라비아의 식량 안보와 식품가격 안정화를 책임지고 있고 농업은 식량공급 외에도 100만 명 이상에 일자리를 제공하고 있어 지역경제 활성화에도 중요한 산업임.
- 그 동안 사우디아라비아의 농업은 Sustainable Agriculture Development Program(Saudi Reef), Program for Redirecting Agricultural Subsidies 등 정부주도의 다양한 부양책을 발판 삼아 많은 발전을 거듭해옴.
- 국가농업전략의 기본적인 추진방향
 - ① 천연자원의 지속 가능한 활용 강화
 - ② 식량 안보 확보
 - ③ 마케팅 및 농업 서비스 개발
 - ④ 지속가능한 농촌 개발

- ⑤ 동식물 건강 보존
- ⑥ 농업 생산성 향상
- ⑦ 산업구조 재정비 및 역량개발
- 2022년 국가농업전략의 주요 성과
 - ① 2022년 국내 식량 총생산량이 1천억 리알을 돌파하며 사상 최대 규모 달성
 - ② 총 식량 생산량 1,060만 톤으로 증산
 - ③ 중동 최대 규모의 첨단 곡물 저장소 완공으로 저장용량 40% 증가
(‘16년 250만 톤 → ‘22년 350만 톤)
 - ④ 그린하우스에서 재배된 채소 생산량을 67만 8천 톤으로 확대(‘16년 25만 3천 톤)
 - ⑤ 유기농 재배면적을 2만 3,315헥타르 이상 확대하여 전체 유기농 생산량 1,100톤 달성
(2016년 대비 80% 증가)
 - ⑥ 과일나무 100만 그루를 심어 2030년까지 탄소 배출량 22,000톤 감축에 기여
 - ⑦ 농업용 재생 지하수 사용비율을 17%로 증가
 - ⑧ 농업용으로 사용되는 재생 물의 양을 2016년 19억m³에서 22억m³으로 15% 증가
 - ⑨ 보리 수입을 줄이고(‘16년 1천만 톤 → ‘22년 480만 톤) 가공사료로 전환 국가농업전략을 통해 인프라 투자와 농업기술 현대화를 통해 재배량을 늘리고 에너지 효율성은 제고함은 물론, 도정(milling) 산업을 민영화하여 57억 리알 상당의 공공사업에 대해 4개 민간기업으로 소유권을 이전

협력유망 분야
: 관광업

▶ 관광업

- 2019년 발표한 국가관광전략(National Tourism Strategy)은 사우디아라비아의 관광산업 발전과 지속 가능한 관광 활동 개발을 목표로 하고 있음. 관광부(Ministry of Tourism), 관광개발기금(Tourism Development Fund), 관광청(Saudi Tourism Authority) 등이 관련된 정부기관들임.
- National Tourism Strategy의 세부 목표
 - ① GDP의 10% 기여
 - ② 160만 개의 일자리 창출
 - ③ 관광산업과 관련된 민간기업 육성 및 외국인 투자유치
- 관광부는 사우디 전역의 대학 및 고등교육기관과 협력하여 Tourism Education Initiative라는 사업으로 관광산업에 대한 교육 프로그램을 제공하고, Tourism Pioneers 프로그램을 통해 관광 및 숙박업에 종사할 수 있는 10만 명의 사우디 인력양성에도 힘을 쏟고 있음.
- 2021년에는 Strategy for Developing Aseer Region을 발표하면서 Aseer 지역의 관광산업 활성화를 위해 500억 리알 규모의 투자계획을 밝히기도 함. Aseer는 고도가 높고 평균 온도가 타지역 대비 낮으며 자연 경관이 좋아 관광자원으로서 가치가 높은 지역임.
- 2022년에는 국내외 관광객 수가 9,450만 명에 달했는데 관광비자를 처음 발급하기 시작한 2019년 대비 45%가 증가한 수치임. 관광 관련 소비지출은 2,060억 리알로 2019년 대비 25% 증가하였고 관광산업 고용인원 수는 88만 명으로 2019년 대비 54% 증가함.
- 2023년 1분기에는 World Tourism Organization 집계 기준 외국 관광객 수 2위에 등극함. 해당 분기 외국 관광객 수는 780만 명으로 분기 실적으로는 역대 최고 수준을 기록함.

▶ 물산업

- 2018년 발표한 국가물전략(National Water Strategy)은 사우디에서 부족한 수자원의 문제에 효율적으로 대응하기 위한 로드맵을 제시함.
- National Water Strategy의 세부 목표
 - ① 비상사태를 포함한 모든 상황에서 원활한 물공급
 - ② 모든 용도의 물 수요 관리 개선
 - ③ 비용절감을 통하여 고품질 물 및 위생 서비스를 적정 가격으로 제공
 - ④ 수자원과 지역 환경의 관리
 - ⑤ 수자원 산업화를 통한 경제발전 기여
- 사우디의 수자원 산업현황
 - ① 2023년 담수 생산량은 2021년 대비 90만 m³/일 증가한 940만 m³/일 기록
 - ② 2023년 물 생산량 8% 증가한 1,280만 m³/일 달성
 - ③ 2023년 물 수송 용량 35% 증가한 1,420m³/일 달성
 - ④ 식수 펌핑 지속시간을 하루 20.6으로 늘림.
 - ⑤ 식수 우물 10,127개, 댐 574개(저장용량 26억 m³), 물 수송량 970만 m³/일
 - ⑥ 전략적 물 저장 용량 2,180만 m³
 - ⑦ 담수화 플랜트 수 36개
 - ⑧ 수처리 용량 528만 m³/일
 - ⑨ 운영 및 건설 중인 하수처리시설 160개
- 사우디아라비아는 물 부족을 해결하기 위해 1950년대부터 해수 담수화 플랜트를 가동했으며 현재 전 세계 담수 생산량의 20%를 차지하고 있는 세계 최대 담수화 플랜트 시장임. 지역별로 편차는 있으나 평균적으로 식용수의 60%가 해수 담수화로 공급되고 있는 만큼 이 분야에 대한 투자가 지속적으로 이루어지고 있음.

▶ 환경업

- 국가환경전략(National Environment Strategy)은 2018년 발표되었으며 환경을 고려한 지속 가능한 국가발전, 경제성장과 환경보존 간의 균형 달성, 모든 산업 부문에서 환경보호 실시, 오염 방지 등의 목표를 달성하기 위한 프레임워크를 제시함.
- 환경산업이 광범위한 분야인 만큼 환경규제 관리감독, 야생동물 보호, 기상 모니터링, 폐기물 관리 등 분야별로 업무를 담당하는 기관이 있으며, National Center for Monitoring Environmental Compliance, National Center for Wildlife Development, National Center for Vegetation Development and Combating Desertification, National Center for Meteorology, National Center for Waste Management 등임.
- 2021년에는 탄소배출 감축과 기후변화 대응에 중점을 둔 Saudi Green Initiative를 발표했으며, 주요 세부목표는 다음과 같음.
 - ① 2030년까지 연간 탄소 배출량 2억 7,800만 톤 감축
 - ② 향후 수십 년 동안 사우디에 100억 그루의 나무 심기

③ 4,000만 헥타르의 황폐화된 토지 복구

④ 자연보호 지역 비율을 사우디 면적의 30%로 확대

- 수년 간 노력의 결실로, 사우디의 자연보호 지역 비율은 Saudi Green Initiative를 발표하기 전보다 4배 가까이 증가하여 사우디 전체 면적의 16%를 넘어섬. 3,800만 그루 이상의 나무를 심었고 91,000 헥타르의 황폐화된 토지를 복구하기도 하였고, 중동 지역에 특화한 Middle East Green Initiative를 발표하면서 역내 환경보존에 앞장서고도 있음.
- 폐기물의 효율적 처리와 재활용률 제고도 최근 많은 관심을 받고 있음. 사우디는 2035년까지 폐기물 전체의 82%를 재활용하고 그 중 고형폐기물(MSW)의 경우 재활용율을 94%까지 올리겠다는 계획을 갖고 있음. 2022년 폐기물 재활용률이 5%에 불과한 점을 감안하면 매우 도전적인 목표라고 할 수 있겠음.
- 국부펀드 PIF 산하 기관인 SIRC(Saudi Investment Recycling Company)가 재활용 정책 이행 기관으로, 전체 폐기물 재활용 목표인 82%에서 53% 이상을 SIRC가 재활용 처리할 계획임.
- 기상 모니터링을 위한 레이더 시스템에 지속적인 투자를 통해 현재는 인구밀집 지역의 95%를 모니터링 할 수 있고, 2025년까지는 사우디 전역의 70%를 모니터링 할 수 있도록 기상관측소와 장비를 계속 확대해 갈 계획임.

5. 우리 기업 진출현황

사우디 진출 한국기업 현황

- 사우디 진출 한국기업의 수는 1968년부터 현재까지 264개*의 기업이 진출한 것으로 추정되며, 수도인 리야드, 대규모 프로젝트 다수인 제다, 담맘 등 주요 도시에 주로 진출하고 있음
* 한국수출입은행 해외투자 통계(신설법인 수)
- 대부분 중견 및 대기업 건설사 및 지상사 위주의 진출이며, 사우디 VISION2030의 적극적인 추진으로 탈석유 및 경제 다변화를 위해 해외 유망 기술기업을 본격적으로 유치하는 과정에서 한국의 우수한 디펙트 중소기업의 사우디 진출이 확대되고 있음.
- 중소기업은 중진공 리야드GBC를 중심으로 사우디 진출 및 사업을 확장 중이나, 현지인 의무고용, 법인 유지비용 과다, 행정 절차 비정형화 및 장기소요 등 사우디 고유의 폐쇄적인 자국우대 정책으로 법인설립 까지 진행하는 기업은 많지 않음.

구분	주요 진출기업
건설사	GS건설, 삼성물산, 두산에너빌리티, 포스코이앤씨, 해안건축, 건화엔지니어링, 도화엔지니어링, 다스코, 현대건설, 한화건설, 이테크건설, 현대엔지니어링, 현대중공업, 대우건설, 한진ENT 등
지상사	현대자동차, 삼성물산, 대한전선, 일진전기, 두산중공업, 풍산, LG전자, GS글로벌, 현대일렉트릭, 효성중공업, LIG, 한국전력, 제일기획 등
공공기관 및 협회	중진공, 코트라, 무역보험공사, 수출입은행, 한국해외인프라도시개발지원공사, 한국인터넷진흥원, 세계한인무역협회 등
중소기업	지엘라파, H2O호스피탈리티, 엔젤스윙, 포씨게이트, 오에스디자이너스 등

1. 법인설립

① 외국기업 사업체 유형

- 사우디 투자부의 해외기업 대상으로 안내하는 서비스 매뉴얼에는 외국인 투자자가 설립할 수 있는 법인의 유형을 다음과 같이 안내하고 있음.
 - ① Limited Liability Company(LLC)
 - ② Limited Liability One-Person Company
 - ③ Joint Stock Company
 - ④ Branch of Foreign Company
 - ⑤ Solidarity Professional Company
 - ⑥ Simplified Joint Stock Company

▶ 유한책임회사(Limited Liability Company)

- LLC는 설립 절차가 간단하여 가장 일반적으로 채택되는 법인 형태로 외국 LLC의 자본금은 법인 설립 후 전액 납입되어야 하며 이사회 또는 한 명의 총책임자가 관리할 수 있음.
- 주주의 이름, 회사명, 본사, 목적, 자본금 배분, 유상 출자금에 대한 승인, 경영 세부 사항 등 중요한 정보가 포함된 정관(Articles of Association)을 보유해야 함.
- LLC의 주요 특징은 주주의 민사상 책임이 자본금에 대한 개별 주주의 지분범위 내로 제한되며 주주는 회사에 부과된 어떠한 민사상 의무에 대해서도 책임을 지지 않음.
- LLC로 경영할 때 주주사 또는 외부에서 한 명 이상의 대표이사를 임명하고 구체적인 경영 방식과 의사 결정에 필요한 과반수는 주주사 간 계약 또는 정관을 통해 결정됨.

외국기업 사업체 유형

- 대표이사는 회사를 대표하고 책임을 위임할 수 있으며, 대표이사의 지위나 권한이 변경될 경우 반드시 등록해야 함. 대표이사는 각 회계연도의 재무제표, 회사 활동 보고서, 배당 제안을 작성하여 주주 및 해당되는 경우 회사의 감사와 공유할 책임이 있음.
- 주주는 총회에 참여하여 의사 결정을 하고, 기록하고, 등기부에 입력하고 주주총회 결정은 회람을 통해 발행할 수도 있음.

▶ 개인 유한책임회사(Limited Liability One-Person Company)

- 유한책임회사(LLC)의 1인 회사 형태임. 이러한 유형의 회사에서는 그 사람이 대표이사, 이사회 및 주주 총회의 권한을 갖게 되며 회사와 관련된 주요 결정 사항은 서면으로 기록을 해두어야 함. 상기 사람은 사법부, 중재 재판소 및 기타 당사자 앞에서 회사를 대표하기 위해 한 명 이상의 관리자를 임명할 수 있음.

▶ 주식회사(Joint Stock Company)

- 주식회사는 하나 이상의 자연인 또는 법인이 설립한 회사로, 자본은 거래 가능한 주식으로 나뉨. 회사는 그 활동으로 인해 발생하는 채무와 책임에 대해 전적으로 책임을 지고 주주의 책임은 청약한 주식의 가액을 지불하는 것으로 제한함.
- Joint Stock Company의 최소 자본금은 50만 리알, Joint Stock One-Person company의 최소 자본금은 5백만 리알 이상이어야 하며, 설립 시 납입 자본금은 해당 자본금의 4분의 1 이상이어야 함.
- 금융기관, 보험 등 일부 업종은 필수적으로 Joint Stock Company 유형으로 설립해야 함.
- 주식회사 설립은 유한회사에 적용되는 승인 절차보다 다소 세부적이고, 복잡하나 관련 요구사항, 운영 요건이 특별히 까다로운 것은 아니며, 회사관리에 소요되는 비용 역시 유한회사와 비교할 때 크게 높은 편은 아님. 하지만, 주식회사 설립을 위해 투자자는 타당성 조사 보고서를 작성해 상공부의 검토 및 승인을 득하는 등 외국 기업이 일반적으로 사용하는 회사 형태는 아님.

▶ 지사(Branch of Foreign Company)

- 사우디 회사법 및 사우디 외국인 투자법에 따라 외국 기업은 투자부와 상무부의 승인을 받아 사우디에 지사를 설립할 수 있음.
- 지사는 모회사의 확장으로 간주되며 별도의 법인을 설립하지 않음. 따라서 모회사는 지점이 겪을 수 있는 위험과 모든 책임의 귀속 주체가 됨.
- 법인 설립 절차에 새로운 정관을 작성할 필요가 없고 최소 자본금 요건도 부과하지 않기 때문에 요건이 LLC를 설립하는 것보다 관대함.
- 이 형태는 일반적으로 해외 비즈니스를 통해 현지 기업과 직접 계약을 체결한 후 사우디 내에서 동일한 활동을 수행하기 위해 지사를 설립하여 당사자 간의 계약에 따라 의무를 이행하는 법인이 선택하는 편임.

외국기업 사업체 유형

▶ 개인사업자(Solidarity Professional Company)

- 통상 Sole Establishment라고, 개인회사를 지칭함. 법인이 소유할 수 없는 회사 유형이고 개인이 무한책임을 갖는다는 점에서 1인 유한회사와 구분됨.

▶ 간이 주식회사(Simplified Joint Stock Company)

- 최소 자본금 없으며, 다양한 권리, 의무 및 제한 사항이 있는 여러 유형 및 종류의 주식을 발행할 수 있음. 관리는 1인 이상의 이사, 이사회 또는 기타 방식으로 이루어지며, 총회 불요함. 가장 현대적인 유형의 회사 중 하나임.

2 법인설립 절차

- 법인 설립 절차는 투자부와 시작을 하면 됨. 투자와 관련된 기초 컨설팅을 받을 수 있고, 첫 단계 중 하나인 투자라이선스를 발급 받아야 함. 투자라이선스를 발급받고 나면 사우디 상무부를 비롯하여 인적자원사회 개발부, 국세청, 지역 상공회의소, 사회재해보험, 은행 등 여러 기관들과 후속 과정을 밟아야 하는데, 이러한 부분에 대해서도 투자부 One Stop Shop에서 각 정부 부처 담당자로부터 지원받을 수 있음.

* One Stop Shop : 사우디 투자부 본사에 위치한 센터로, 각 정부 부처 담당자들이 파견 나와 한곳에서 해외기업 법인 설립 등에 관련된 모든 업무를 처리해 줌.

법인설립 절차

▶ 투자라이선스(Investment License) 발급

- 일반적으로 사우디 대사관의 공증을 받은 영문사업자등록증 사본과 직전 회계연도 재무제표를 제출을 하고 투자 라이선스 세부유형 중 하나를 선택을 하여 신청서를 제출하게 되어있음. 이 과정에서 The National Classification for the Economic Activities(ISIC4)에서 구분된 산업영역을 선택해야함.
* ISIC4 조회 : <https://www.stats.gov.sa/en/isic4>
- 투자부 홈페이지(<https://misa.gov.sa/en>)에서 회원가입 후 온라인으로 신청이 가능하며 리야드 GBC 입주기업의 경우 추천서 발급받아 첨부할 경우 Entrepreneur License로 신청이 가능함.
- 정상적으로 신청을 완료하면, 라이선스 Fee Invoice를 접수하게 되며, 해외송금으로 비용 지불한 후 홈페이지를 통해 라이선스를 다운받을 수 있음.
- 절차 진행 중 문제가 있을 경우 투자부에 직접 연락하여 조치 받을 수 있음.
800-244-9990, +966-11-506-5777, InvestorCare@misa.gov.sa

법인설립 절차

▶ 회사명 예약(Reserving a trade name)

- 아랍어, 영문 2가지의 회사명을 사전에 예약해야 하며, 사용할 수 없는 회사명 규정을 사전에 확인 후 회사명을 선택해야함.
- 아랍어 회사명의 경우 상무부 홈페이지(<https://mci.gov.sa/en>) 회원가입 후 E-Services 메뉴를 이용하여 Reserve a trade name 진행
- 영문 회사명은 투자부 One Stop Shop 방문 또는 이메일(InvestorCare@misa.gov.sa)을 통해 신청가능하며, 모회사 영문사업자등록증, Commercial Name Booking Form, POA(Power Of Attorney), General Manager 사우디 모바일 정보 등 필요
- 주요 고려 사항
 - ① 아랍어 회사명이 기준이나, 한국 모기업 영문 회사명(영문사업자등록증, 주한사우디대사관 인증 후 제출)을 그대로 쓸 경우 영문으로 회사명 등록가능
 - ② 기 등록된 이름과 동일 또는 유사한 회사명, 직업명, 신분명, 의미가 없는 단어, Activity명(contracting, trade, maintenance, real estate), 국가명, 도시명 등은 사용 불가
 - ③ 투자부 라이선스는 본 규정과 연동되지 않아, 기입한 기업명으로 라이선스를 발급받을 수 있으나 이후 Name Reservation 과정에서 수용되지 않아 라이선스를 재발행받은 사례가 있으므로 라이선스 신청시부터 기업명을 고려해야할 것으로 판단됨.

▶ 정관(AOA, Article of Association) 등록

- 현지 LLC로 신생법인을 설립하는 경우 정관(Article of Association)을 작성하여 제출해야 함. 지사의 경우 모기업 정관을 제출하는 것으로 같음함.
- 필요서류 : 투자부 라이선스, 모회사 영문 사업자등록증, General Manager 여권사본, POA, Commercial Name Booking form, Articles of Association form, 주주 결의안 등이며 사우디 정부 발행문서가 아닌 모든 문서는 아랍어 번역 및 사우디 대사관 또는 외무부 공증되어야 함.
- 투자부 One Stop Shop에 있는 상무부 담당자를 통해 AOA 초안에 대해 자문받을 수 있음.

▶ 사업자등록(Commercial Registration)

- 다음 단계는 상무부에 사업자등록(CR : Commercial Registration)을 진행해야 함. 회사의 관리자는 회사 계약에 규정대로 또는 별도의 결정에 따라 임명함.
- 필요서류 : 투자부 라이선스, 모회사 영문 사업자등록증, General Manager 여권사본, POA, Commercial Name Booking form, Articles of Association form, 주주 결의안 등이며 사우디 정부 발행문서가 아닌 모든 문서는 아랍어 번역 및 사우디 대사관 또는 외무부 공증되어야 함.
- 상무부에 CR 발행이 완료되면 자동으로 상공회의소(CoC, Chamber of Commerce)에 회사가 등록됨.(CR 등록 시 CoC 등록비용도 같이 납입)

법인설립 절차

▶ 노동부(HRSD), 국세청(ZATCA), 사회재해보험(GOSI) 등록

- CR이 발급되면, 투자부 One Stop Shop에서 동시에 노동부(HRSD, Ministry of Human Resources and Social Development), 국세청(ZATCA, Zakat, Tax and Customs Authority), 사회재해보험(GOSI, General Organization for Social Insurance) 전산에 회사를 등록(파일을 오픈)할 수 있으며, 각각의 고유 번호가 생성됨.
- 이 과정에서 Branch Manager를 전산에 등록해야 하는데, 사우디 국적자 또는 Iqama를 보유한 General Manager(GM)를 Branch/Account Manager로 등록 필요함.
 - * GM의 Iqama를 발행하기 위한 전단계인데 GM의 Iqama를 요구하는 경우이므로 상충 발생되나 24.6월 현재 해결지 못한 상태임. 통상 친분있는 사우디 국적자 명의를 빌려서 진행할 수 있으며, 추후 GM Iqama가 발행되면 Branch/Account Manager를 변경 요청

▶ 법인장(GM) 비자발급

- 노동부(HRSD)에 회사의 파일오픈이 완료되고 GM이 등록되면, 투자부 One Stop Shop의 외무부 담당자를 통해 GM Work Visa를 신청해야 함.
- 필요 서류 : 투자부 라이선스, CR, GM 여권, GM 임명장 등이며 사우디 정부 발행문서가 아닌 모든 문서는 아랍어 번역 및 사우디 대사관 또는 외무부 공증되어야 함.
- 외무부에서 GM의 Work Visa가 승인된 것을 전산으로 확인 후, 해당 문서(Visa Slip)를 포함해 기타 필요서류를 주한사우디 대사관에 제출하고 인터뷰 등 절차를 거친 후 Work Visa를 정식 발급받음.
- 법인설립 대행 서비스 이용 시, 사우디 내 대행업체가 본 단계 전까지 사우디에서 처리해주므로, 한국에 있는 GM은 주한사우디 대사관 방문해서 GM Visa를 발급받은 후 사우디로 입국하면 됨.

▶ GM 거주증(Iqama) 발급

- GM이 Work Visa(Single Entry, 유효기간 3개월)를 발급받고 사우디 입국하면 3개월 내 Iqama를 발급받아야 함.
- 투자부 홈페이지(investsaudi.sa/en/) E-Service를 통해 온라인을 신청할 수 있으며 필요서류는 투자부 라이선스, CR, GM 여권, Iqama 신청서, Work Visa, 현지 지정 병원의 검진 결과서, 현지 보험사의 건강보험 가입 증빙, Work Permit 비용 납입 증빙임.

▶ 지방정부(Municipality) 라이선스 발급

- 상업행위를 위해 지방정부에 별도의 라이선스를 받아야 하며, 사무실 보유 등 등록된 사업행위를 수행할 수 있는 기반을 갖추었는지에 대해 확인 후 라이선스를 발행해 주는 형태임.
- 온라인으로(balady.gov.sa)으로 신청 가능하며, 각 사업 Activity 별로 준수해야 하는 규정을 구분해 놓았으므로 참고 가능함.

* Activity별 Municipality License 규정 : <https://apps.balady.gov.sa/LicenseStandard/Default?sid=7010>

법인설립 절차

▶ 은행계좌개설

- CR 및 GM Iqama가 완료되었으면, 은행을 방문하여 법인계좌를 개설할 수 있음. 은행마다 해외기업 전담자가 별도로 있으니 확인 후 접촉하면 수월하게 진행할 수 있음.
- 계좌 개설이 완료되면, 별도로 온라인 뱅킹 및 신용카드를 신청해야 하며 필요한 서류는 은행 담당자 보내주는 양식을 활용하면 됨.
- 은행마다 법인계좌 활용 관련 Service Fee가 있으므로 사전에 확인할 필요가 있음.

* SNB Fee : <https://alahli.com/en-us/about-us/Documents/Banking-Fees-July-20-2023.pdf>

* Alrajhi Bank Service Fee : <https://www.alrajhibank.com.sa/en/Personal/Accounts/Products-and-Services-fees>

3 노동법 및 조세제도

노동 관련 규정

▶ 사우디 노동법 개요

- 사우디 노동법('노동 및 근로자법'이라고도 함)은 사우디아라비아의 모든 고용 관계를 규율함. 이 법은 고용주와 직원의 권리와 책임을 개괄적으로 규정하고 있으며, 발생할 수 있는 고용 분쟁을 해결하기 위한 틀을 제공함.
- 사우디 노동법은 1969년에 제정된 Labor and Workers Law에 따라 노동자와 고용주의 권리, 노동 계약의 기본조건, 해고, 노동분쟁 해결절차 등의 기본사항을 규정하고 있으며, 내외국인 모두에게 적용됨.
- 2005년 외국인 근로자의 권익 보호, 근로조건 개선, 사우디인 의무고용제(Saudization) 비율 75% 상향 조정 등을 골자로 하는 노동법이 각료회의(의장 : 국왕) 의결을 거쳐 전면 개정되어 2006년 4월에 발효됨.
- 새로운 노동법에서는 외국인 근로자 근로계약 명문화, 외국인 근로자 고용 관련 제비용의 고용주 부담의무 명문화를 포함, 휴가제도, 여성, 청소년, 장애인 고용 개선, 퇴직금 산정, 고용사무소 설치 등의 내용을 담고 있음.

▶ 휴일 및 휴가 제도

- 근로자는 21일 이상의 선불 연차 휴가를 받을 수 있으며, 근로자가 고용주를 위해 5년 연속 근무한 경우 30일 이상의 기간으로 늘어날 수 있음.
- 근로자는 휴가가 만료되는 해에 휴가를 사용해야 함. 근로자는 근무 기간 동안 휴가를 포기하거나 대신 현금을 받을 수 없음. 사용자는 업무상 필요에 따라 휴가 날짜를 정하거나 업무의 원활한 진행을 위해 직원별 순환방식으로 휴가를 사용하게 할 수 있음. 통상 연초에 해당 연도의 휴가 사용을 미리 안내하거나 통지하기는 하지만, 그렇지 못한 경우라도 사용자는 근로자에게 30일 이상의 충분한 기간을 정하여 휴가일을 통지하여야 함.

노무 관련 규정

- 근로자가 휴가를 사용하지 않고 퇴사하는 경우 근로자는 발생한 휴가 일수에 대한 임금을 받을 수 있음. 그리고, 미사용 연가도 근무 기간에 포함됨. 근로자는 근로기간에 비례하여 일할 계산 방식으로 해당 기간에 대한 휴가 수당을 받을 수 있음.
- 병가의 경우, 질환으로 판명된 후 최초 30일은 100% 유급휴가, 다음 60일은 급여의 3/4을 지급 받으며, 그 다음 30일은 무급휴가를 원칙으로 함. 이는 고용주 병가 기간이 규정 기한을 넘지 않는 한 질병을 사유로 근로자를 해고할 수 없으며, 근로자는 연차휴가를 병가와 연결해 사용할 수 있음.
- 이외에도 본인의 결혼, 배우자 혹은 본인의 직계존속 사망 시 3일 5일, 건국기념일 1일, 자녀 출산 시 3일, 이드 알 피트르와 이드 알 아드하에 각각 4일의 유급휴가를 사용할 수 있음. 2년 이상 근무한 근로자의 경우, 이드 알 아드하 기간에 성지순례를 원할 시 재직 중 1회에 한해 10일~ 15일까지 유급 휴가를 받을 수 있음.
- 출산휴가는 모든 여성 근로자들에게 적용되며 출산예정일 4주 전부터 10주의 전액 유급 출산 휴가를 받을 수 있음. 또한, 동 기간 중 근로자에게 해고 및 그에 상응하는 경고를 할 수 없음.
- 비 무슬림 여성 근로자의 배우자 사망 시, 사망일로부터 15일의 100% 유급휴가가 주어짐. 무슬림 여성의 경우는 개정법에 의해 4개월 이상의 긴 유급 휴가가 주어짐.

▶ 자국민 의무고용제도(사우디화, Saudization)

- 사우디 정부는 젊은 인구가 활용도가 낮은 자산이라는 점을 인식하고 사우디의 의무적 국가 고용 정책인 사우디화 정책을 시행하고 있음. 이러한 문제에 대응하기 위해 사우디는 “사우디화” 정책으로 알려진 국가 고용을 위한 종합적인 프로그램을 개발함.
- 이 프로그램은 외국인 근로자에 대한 사우디의 높은 의존도를 낮추고, 국내 기업이 정신을 장려하며, 현지 고용을 장려하고, 실직자에게 교육 및 취업 기회를 제공하는 것을 목표로 함. 사우디화 정책에 따라 민간 부문 기업이 사우디 국민에 대한 특정 고용 비율을 충족하도록 요구하는 쿼터제가 도입됨.
- 노동법은 모든 분야의 모든 기업은 근로자 수에 관계없이 사우디인을 유지 및 고용하고, 이들을 계속 고용할 수 있는 여건을 조성하며, 배정된 직무에 대한 안내, 교육 및 자격을 부여함으로써 직무 적합성을 증명할 수 있는 적절한 기회를 제공하기 위해 노력해야 한다고 규정하고 있음(제26조). 고용주가 고용하는 사우디 근로자의 비율은 전체 근로자 수의 75% 이상이어야 하고, 장관은 기술 또는 학력 자격을 갖춘 적절한 근로자가 부족하거나 빈 일자리를 자국민으로 채울 수 없는 경우 이 비율을 일시적으로 줄일 수 있다고 규정하고 있음.
- 노동법 시행령 제8조에 의하면, 사업장의 의무적 사우디화 비율은 노동부가 정한 프로그램을 통해 결정되며 이러한 프로그램을 통해 민간 부문의 각 활동에서의 사우디화 비율에 관한 후속 조치가 이루어짐. 또한, 지정된 사우디화 비율을 달성하지 못한 사업장에 대하여는 노동부 서비스의 전부 또는 일부[예 : 사업장 사우디화 인센티브 프로그램(Nitaqat)]의 제공이 중단되며, 노동부는 필요할 때마다 이러한 프로그램을 주기적으로 업데이트해야 함.
- 사우디인이 아닌 경우 채용할 수 없는 직종(아래 직종 및 고용에 포함된 모든 직무, 기능은 사우디인이 아닌 근로자에게, 다른 직업 명칭 하에 직·간접적으로 배정 불가)

노무 관련 규정

- ① 선임 인사 관리자
- ② 인사부 이사
- ③ 노무 담당 이사
- ④ 인사 부서 이사
- ⑤ 인사 전문가
- ⑥ 인사 업무 서기

- ⑦ 채용 사무원
- ⑧ 직원 업무 서기
- ⑨ 출석 서기
- ⑩ 일반 리셉션 사무원
- ⑪ 호텔 리셉션 직원
- ⑫ 환자 접수 사무원

- ⑬ 불만 처리 담당자
- ⑭ 재무
- ⑮ 개인 경비원
- ⑯ 홍보담당자(정부 관계 담당자)
- ⑰ 열쇠 제조자(복제공)
- ⑱ 세관 중개인

주요 산업분류	Saudization 비율별 Nitaqat 등급				
	Red	Low Green	Medium Green	High Green	Platinum
Hydrocarbons and Processing	<3.62	>=3.62	>=18.00	>=21.00	>=23.00
Manufacturing	<17.08	>=17.08	>=23.87	>=25.47	>=32.87
Operations & Maintenance	<17.62	>=17.62	>=21.12	>=26.96	>=31.09
Retail & Wholesale	<24.25	>=24.25	>=28.72	>=32.91	>=40.91
Accommodation, Leisure, Tourism	<26.10	>=26.10	>=32.52	>=37.90	>=44.02
IT Solutions	<26.76	>=26.76	>=32.54	>=41.02	>=48.15
Construction & Cleaning	<12.17	>=12.17	>=14.17	>=17.00	>=22.00
Air and Sea Transportation	<27.57	>=27.57	>=40.98	>=50.38	>=57.29
Business Services	<33.28	>=33.28	>=42.12	>=47.12	>=57.82

* 참조 : 코트라 사우디 투자실무 가이드('23.11월)

▶ 고용 계약의 체결 및 해지

- 근로계약 시 고용주는 반드시 근로자의 수습 여부를 명시해야 함. 수습 기간은 최대 90일이며, 주요 종교 휴일(이드 알 피트르와 이드 알 아드하), 병가는 불포함임.
- 고용자와 근로자 양측은 계약서상 한쪽의 일방적인 계약 종료 권한을 명시하지 않는 한 수습기간 중 임의로 계약을 종료할 수 있음. 수습 기간 이후 해고는 적법한 절차를 따라야 하며 고용계약 기간 중의 해고는 노동자가 노동 사무소(Labor Office)에 항의할 수 있으나 계약 기간 만료 시의 고용 종료에는 문제가 없음.
- 고용 기간이 확정된 고용계약의 해지는 계약서에 명시된 기간이 만료된 경우, 근로자의 동의가 서면으로 제공돼 양측이 합의한 경우, 회사 규정에 따른 정년을 넘길 경우 등임. 계약 기간이 무기한인 경우, 계약 당사자 중 일방은 계약에 명시된 해지일 이전에 상대방에게 서면 통지로 명시한 정당한 사유로 계약을

해지할 수 있으며, 이 기간은 근로자의 임금이 매월 지급되는 경우 60일 이상, 월급이 아닌 경우 30일 이상이어야 하고, 이 통지기간을 준수하지 않은 경우, 양 당사자가 더 큰 보상에 합의하지 않는 한, 해당 당사자는 상대방에게 통지기간 동안의 근로자의 임금에 상당하는 보상을 지급해야 함.

- 계약에 무효 사유로 인한 당사자 일방의 해지에 대한 구체적인 보상이 포함되어 있지 않은 한, 해지를 당한 당사자는 무기한 계약의 경우에는 고용 기간 1년당 15일분의 임금에 해당하는 금액, 기간제 계약의 경우에는 남은 계약 기간 동안의 임금을 보상해야 함. 다만, 보상금액은 해당 근로자의 2개월 임금 보다 적어야 함.
 - 고용주가 통지한 경우, 근로자는 다른 일자리를 구하기 위해 주당 하루 또는 8시간의 유급 휴가를 받을 수 있음. 근로자는 적어도 하루 전에 고용주에게 통지하는 경우 휴직 시간을 결정할 권리가 있음. 고용주는 해당 기간 동안 근로자의 근속 기간이나 자격에 영향을 미치지 않고 통지 기간 동안 근로자의 출근을 면제할 수 있음.
 - 고용 계약은 계약 체결 시 고용주의 사망을 고려하지 않는 한 고용주의 사망으로 만료되지 않으며, 관할 보건 당국 또는 고용주가 지정한 공인 의사가 승인한 의료 보고서에 따라 근로자의 사망 또는 무능력으로 만료됨.
 - 다음과 같은 경우 고용주는 보상, 사전 통보, 배상 등의 절차 없이 계약을 해지할 수 있음(80조).
 - ① 근로자가 업무 중 또는 업무와 관련하여 고용주, 담당 관리자 또는 상급자를 폭행한 경우
 - ② 근로자가 근로계약에 따른 주요 의무를 이행하지 않거나 정당한 명령에 따르지 않는 경우 또는 서면 경고에도 불구하고 사용자가 잘 보이는 곳에 게시한 작업 및 근로자의 안전과 관련된 지시 사항을 고의로 준수하지 않는 경우
 - ③ 근로자가 부정행위 또는 정직성 또는 성실성을 침해하는 행위를 한 것이 확인된 경우
 - ④ 근로자가 고용주에게 중대한 손실을 초래할 의도로 고의적으로 행위를 저지르거나 누락한 경우. 단, 고용주는 사건 발생을 인지한 후 24시간 이내에 관할 당국에 신고해야 함.
 - ⑤ 근로자가 일자리를 얻기 위해 서류를 위조한 것이 확인된 경우
 - ⑥ 수습기간 중
 - ⑦ 근로자가 한 계약 연도에 30일 이상 또는 연속 15일 이상 정당한 사유 없이 결근하는 경우로서 첫 번째 경우에는 20일 동안, 두 번째 경우에는 10일 동안 결근하는 경우 해고에 앞서 고용주가 근로자에게 서면 경고를 한 경우
 - ⑧ 근로자가 개인적 이득을 위해 자신의 지위를 불법적으로 이용한 것이 확인된 경우
 - ⑨ 근로자가 영업 비밀을 누설한 것이 확인된 경우
- 경업금지 기간은 양 당사자 간의 관계가 종료된 날로부터 2년을 한도로 하고, 해당 경업금지 내용은 시간, 장소 및 업무 유형과 관련하여 서면으로 구체적으로 명시되어야 함. 비밀유지의무 역시 서면으로 작성되어야 하며 시간, 장소, 업무 유형이 구체적으로 명시되어야 함.

▶ 급여(인건비)

- 어느 나라나 마찬가지로 사우디아라비아에서 인건비와 관련된 구체적인 정보를 구하기는 쉽지 않고, 실제 채용 과정에서는 동종 업계에 대한 현지 조사가 필수임. 특히 외국인 노동자가 많은 시장 특성과 일반적으로 사우디인 고용 비용이 비사우디인보다 급여가 높은 점 등도 고려해야 함.

노무 관련 규정

- 인건비와 관련하여 참고할 만한 정보는 사우디 통계청(GASTAT : General Authority for Statistics)에서 발간하는 분기별 노동시장 공고문임. 통계청에서는 분기별로 전화 설문으로 조사하는 Labour Force Survey와 함께 Ministry of Human Resources and Social Development, General Organization of Social Insurance, National Information Center 등의 자료를 분석하여 노동 관련 통계를 공개하고 있음.

* 통계청(GASTAT) 홈페이지 : <https://www.stats.gov.sa/en>

- 통계청 사이트 내 Statistical Database에는 분기별로 교육수준에 따라 피고용인이 받은 평균 임금 수준에 대한 정보를 제공하고 있음.

* 홈페이지 → Data → Statistical Database → Economic Indicators → Labour Market → Employed Person

- 예시로 2022년 4분기 임금 통계 기준으로, 대학을 졸업한 피고용인의 경우 사우디인은 평균적으로 11,210 리알(약 2,989달러), 비사우디인은 8,904 리알(약 2,374달러)의 임금을 받고 있음.

▶ 근무 시간 및 관련 혜택

- 고용주는 휴식, 기도 및 식사를 위해 총 근로 시간 중 매번 30분 이상의 휴식 시간 없이 연속하여 5시간을 초과하여 근무하지 않도록 하루의 근로 시간 및 휴식 시간을 계획해야 하며, 근로자가 하루에 12시간을 초과하여 사업장에 머물지 않도록 해야 함(제101조).
- 휴식, 기도 및 식사를 위해 정해진 시간은 실제 근무 시간에 포함되지 않으며, 이 시간 동안 근로자는 사용자의 통제 하에 있지 않으므로 사용자는 근로자에게 사업장에 남아있을 의무를 부과하지 않을 수 있음(102조).

▶ 퇴직금

- 고용 관계가 종료되면 고용주는 근로자에게 처음 5년 동안은 반(1/2)개월 분의 임금, 그 다음 5년 동안은 1개월분의 임금을 해당하는 퇴직금을 근로자에게 지급해야 함.
- 퇴직금은 최종 임금을 기준으로 계산되며 근로자는 해당 연도에 근무한 시간에 비례하여 퇴직금을 받을 권리가 있음(84조). 다만, 근로자의 자발적 사직으로 고용 관계가 종료되는 경우, 이 경우 연속 2년 이상 5년 미만 근무 시에는 퇴직금의 3분의 1을, 연속 5년 이상 10년 미만 근무 시에는 3분의 2를, 10년 이상 근무 시에는 퇴직금 전액을 지급받을 수 있음. 단, 근로자가 통제할 수 없는 불가항력으로 인해 퇴사하는 경우와 여성 근로자가 결혼한 날로부터 6개월 또는 출산한 날로부터 3개월 이내에 계약을 종료하는 경우에는 퇴직금 전액을 받을 수 있음.
- 퇴직금은 원칙적으로 실제 임금을 기준으로 산정되지만, 퇴직금 산정의 기초가 되는 임금이 근로자에게 지급되는 수수료, 매출 비율 및 성질상 증감의 여지가 있는 유사한 임금 구성 요소의 전부 또는 일부를 포함하지 않기로 합의할 수 있음(86조).
- 근로자의 근무가 종료되면 고용주는 계약 관계 종료일로부터 최대 1주일 이내에 임금을 지급하고 근로자의 권리를 정산해야 함. 근로자가 계약을 종료하는 경우, 고용주는 2주를 초과하지 않는 기간 내에 근로자의 모든 권리를 정산해야 함. 고용주는 근로자에게 발생한 모든 업무 관련 부채를 근로자의 수급권에서 공제할 수 있음. 사우디 노동법 규정에 따라 퇴직급여 비용, 보상의 만기일 및 계산 방법을 쉽게 추정할 수 있는 방법은 laboreducation.mlsd.gov.sa/en/calc에서 확인할 수 있음.

▶ 자카트, 세금 및 세관 당국(Zakat, Tax, and Customs Authority, ZATCA)

- ZATCA는 우리나라 정부 기관과 비교하자면 국세청이자 관세청임. 사우디 자카트, 세금 및 관세 당국은 '자카트 및 세금 총괄 당국(General Authority of Zakat and Tax)'과 '일반 관세 당국(General Customs Authority)'을 하나의 당국으로 통합하기로 한 각료회의 결정에 따라 설립됨.
- 이 기관은 가능한 최고 수준의 자카트, 세금 및 관세를 징수하고, 규정 준수, 생산성 및 경쟁력을 달성하기 위해 항만 및 세관 운영과 관련된 모든 활동을 조직하고 관리할 책임이 있음. 이는 무역을 촉진하고 국가 안보를 유지함으로써 사우디아라비아가 중요한 글로벌 물류 허브로 발전할 수 있도록 지원하는 것을 목표로 함.

▶ 세금 유형

- 직접세 : 이 유형을 규제하는 법률이 없기 때문에 정부 이외의 당사자에게 양도되지 않는 세금으로 다양한 목적으로 정부에 직접 납부하는 세금에 해당
 - ① 소득세
 - ② 법인세 : 사우디 정부는 국유지에 설립된 시설의 자본 또는 소득에 대해 부과함.
법인세는 회사의 순이익에 대해 부과되며, 개인에게 부과되는 세금과는 달리 일부 조정이 적용됨.
 - ③ 원천징수세 : 이 유형의 직접세는 사우디아라비아 영토에 거주하는 사람으로부터 소득 또는 이익을 얻는 사우디아라비아 영토의 비거주자에게 부과됨.
- 간접세 : 제3자(일반적으로 소매업체)가 납부하는 세금
 - ① 부가가치세 : 이러한 유형의 간접세는 국가 예산 강화에 기여하는 기본 수입원으로 간주되기 때문에 일부 예외를 제외하고 사업장에서 구매 및 판매하는 모든 상품과 서비스에 부과됨.
 - ② 소비세 : 소비세는 공중 보건이나 환경에 유해한 것으로 간주되는 상품과 서비스에 부과되는 세금으로 사우디아라비아에서는 담배 제품, 에너지 음료, 청량음료 등의 제품에 소비세가 부과됨.
 - ③ 관세 및 선택적 수수료 : 이러한 유형의 세금은 사우디아라비아 외부에서 수입되는 상품에 부과됨.
다른 국가에서 들어오는 물품의 세관 평가 시 고려되는 일련의 원칙이 있음.
- Zakat : 무슬림의 소득에 부과되는 Zakat는 이슬람 종교에서 의무적으로 납부하는 헌금으로, 종교세로 부르기도 함. 기업에서는 무슬림 파트너의 지분에서 발생하는 이익에 대해 부과되며, 기업이 제출한 자카트 신고서에 따라 납부액이 산출되고 2.5%의 비율이 적용됨.

▶ 법인소득세(법인세)

- 사우디는 이슬람 율법에 의거해 소득세, 부가세, 법인세 등의 세금이 없었으나 2017년 7월부터는 모든 외국인의 부양가족에게 부과되는 인두세(expat dependent fee)를 도입하였고, 부가세에 대한 최종 법령을 2017년 8월 공표하여 2018년 1월부터 부가세 제도를 도입함.
- 사우디는 개인에 대하여는 세금을 부과하지 않음. 따라서 개인소득세는 부과 대상이 아니며 법인의 소득에 대해서만 세금이 부과됨.
- 사우디 법인세는 크게 두 범주로 나뉘어 적용되는데 Non-Saudi, Non-GCC Company(Foreign Company)와 사우디 내국기업, GCC-Company로 구분할 수 있음.

조세 관련 규정

- 사우디 내국기업의 경우 법인세납부 대상에서 제외되며 대신 종교세에 해당하는 연 2.5% 수준의 Zakat를 납부함. 사우디 내에서 외국인 투자기업 중 내국인 출자기업 및 합작 기업의 경우 사우디 지분에 해당하는 만큼의 종교세와 외국인 투자 지분의 법인소득세를 각각 납부해야 함.
- 납세신고서를 제출하고 세금을 납부하면 임시 납세 증명서를 발급받게 되며, 이 증명서가 있어야 비자 발급, 외국인 고용, 계약 입찰 등이 가능함.
- 외국인 투자기업이나 합작기업의 외국인 지분에 대해서는 사우디 내에서 발생하는 이익에 대해 법인세를 납부해야 함. 사우디 세법에 따라 외국인 투자기업의 법인세율은 진출 산업 분야에 따라 다르나 원칙적으로 20%임. 천연가스 부분 투자에 참여한 납세자의 경우는 30%, 원유(Oil), 탄화수소 생산에 참여한 납세자는 85%임.
- 과세는 이익의 유보 또는 배당에 관계없이 연간 기준으로 산정됨. 일반적으로 과세는 기업의 총수입이 대상이 되는데, 회사 수입, 이익은 물론 사업에 관계 있는 시설의 이용, 서비스 제공으로부터 발생한 수입과 자본소득, 부수 이익 등 기업 활동으로부터 산출되는 모든 종류의 이윤도 과세 대상이 됨. 그러나 피고용인의 급여는 과세 대상에서 제외됨. 건설의 경우 수익은 완공 기준이 아니라 공정 진행 기준으로 산정되며 사우디 내 자산매각에서 발생한 이익은 신고해야 함.
- 해외소득은 해외 활동이 사우디 내 활동과 같은 시기에 같은 법인에 의해 발생한 경우 과세 대상이 되며, 현실적으로 과세가 어려우나 원칙적으로 사우디 거주자인 외국 법인의 해외 영업에서 발생한 소득도 과세 대상에 포함됨.
- 외국 법인이 사우디 내에서 현지 대리인을 통해 영업할 경우, 해외에서 사우디 내의 구매자에게 물품을 판매하고 그 공급계약이 사우디 내의 서비스(플랜트의 경우 설치 등)를 수반할 경우 과세 대상임. 공급계약에 사우디 내 서비스를 적시하고 그 금액이 정해져 있으면 그 금액이 과세소득이며, 서비스의 금액이 확정되어 있지 않은 경우 각 종류의 서비스에 대해 각각 계약액의 10%가 서비스 금액으로 간주하여 적용됨. 공급 계약이 사우디 내 서비스를 수반하지 않으면 물품공급이 사우디 내에서 이루어지더라도 비과세임. 물품공급 부분과 사우디 내 서비스 부분을 별도의 계약으로 분리하면 물품공급 부분을 과세대상에서 제외시킬 수 있음.
- 합작기업의 로열티 지급은 전액 외국인 투자자의 이익으로 간주되어 법인세 과세 대상이며, 로열티 지급 시에 로열티 지급 기업은 법인세를 원천 징수해야 함. 사우디 주식시장에서 거래된 증권의 처분으로 인한 자본이득, 기업활동에 사용되는 자산 이외 소유물 처분 이득의 경우 소득세가 면제됨.
- 사우디는 이슬람력(Hegira)을 동시에 사용하므로, 과세 대상자는 세무당국에 서양력(Gregorian Calendar)에 납부한다는 의사를 반드시 사전에 통보해야 함. 그렇지 않을 경우 이슬람력에 따라 세금을 납부해야 하며, 서양력과 차이가 있으므로 납세일을 정확하게 확인하지 않으면 불이익을 당할 수 있음. 납세신고는 회계연도 말 후 2개월 15일내에 이루어지며, 6개월 연장이 가능함. 이 경우 연장신청 시 잠정세금을 납부해야 하며, 납부한 잠정세액이 최종 정산세액에 10% 이상 미달하면 벌금이 부과됨.
- 과세는 발생한 수익을 대상으로 하는 발생주의를 따르며 원천징수 대상 세금과 선 분납 세금을 포함해 납부일을 넘겼을 경우, 납세 마감일로부터 납세일 까지를 산정해 연체 30일마다 납세금의 1% 벌금이 부과됨.

▶ 법인소득세법(Income Tax Law) 주요 내용

- 납세자, 과세 대상자, 거주 개념, 고정 사업장, 과세 기준 및 세율 등 세법의 기본 요소를 모두 포함
- 과세대상 소득은 비용을 공제한 후 비사우디 파트너의 지분을 대상으로 하며 개인 사업자의 경우에는 거주 비사우디 자연인의 과세 기준은 그의 과세 대상 소득이 됨.

조세 관련 규정

- 고정 사업장을 통해 국내에서 활동을 수행하는 비거주자 역시 과세 대상
- 원천징수 세율
 - ① 임대료 : 5%
 - ② 로열티 또는 수익금 : 15%
 - ③ 관리 수수료 : 20%
 - ④ 항공권, 항공 또는 해상 운임에 대한 지불 : 5%
 - ⑤ 국제 통신 서비스에 대한 지불 : 5%
 - ⑥ 세율이 15%를 초과하지 않는 경우, 규정에 명시된 기타 모든 지불금
- 과세 소득은 모든 수익, 이익 및 이득을 포함한 총 소득으로 그 유형과 지급 형태에 관계없이 모든 수익, 이익 및 이득을 포함한 총 소득을 대상함.
- 소득과 관련된 비용은 원칙적으로 과세 대상에서 공제하는 것이 원칙이나, 공제 불가 비용이 있으니 주의해야 함.
- 대손금, 준비금 및 할당, 연구 및 개발 비용, 감가상각, 자산 수리 및 개선 비용, 승인된 퇴직 기금에 대한 기여금에 대해서도 상세히 설명하고 있음.
- 국세청은 신고서에 기재된 세액이 이 법의 규정에 부합하도록 수정 및 조정할 수 있으며, 납세자가 신고서를 제출하지 않을 경우 세금 평가를 실시할 수 있고, 이러한 세금 평가 및 이에 대한 납부 세액을 등기된 공식 서신 또는 통지서 수령을 증명하는 기타 방법으로 통지함.
- 국세청은 기업이 과세 대상인 거래를 잘못 신고하여 세금 납부가 누락되었다고 판단되는 경우, 거래 유형을 과세 대상으로 재분류하여 세금을 부과 할 수 있음.
- 국세청은 과세 연도의 세금 신고서 제출 마감일로부터 5년 이내 또는 납세자의 서면 동의가 있는 경우 언제든지 합당한 통지를 통해 세무조사를 실시하거나 수정할 수 있음. 국세청은 납세자가 세금 신고서를 제출하지 않은 경우, 신고서가 불완전하거나 탈세의 의도로 부정확한 것으로 판명된 경우 해당 과세 연도의 세금 신고서제출 마감일로부터 10년 이내에 과세 평가를 내리거나 수정할 수 있음. 이에 반해, 납세자는 과오납된 금액이 발생한 과세연도 종료일로부터 5년 이내에 언제든지 과오납된 금액의 환급을 요청할 수 있음.
- 납세자는 과세 연도 종료일로부터 120일 이내에 신고에 따라 납부해야 할 세금을 납부해야 함.

▶ 소비세(Excise Goods Tax)

- 이 법은 소비세에 대한 GCC 일방적 협정(GCC Unilateral Agreement for Excise Tax)에 설명된 대로 소비세에 따라야 할 메커니즘을 개괄적으로 설명하고 있음. 소비세법 최종안이 공식적으로 채택되어 움 알쿠라 신문에 게재됨. 담배 제품, 가당 음료, 에너지 음료 등 건강이나 환경에 유해한 것으로 간주 되는 특정 상품에 부과됨.

▶ 소비세법의 주요 내용

- 과세 대상 상품 : 소비세는 주로 담배, 가당 음료(탄산음료 및 에너지 음료 포함), 전자 흡연 장치와 같은 상품에 부과

조세 관련 규정

- 세율 : 상품마다 세율이 다르며, 담배는 제품 유형과 함유된 담배의 양에 따라 세율이 달라짐.
- 시행 : 세금은 생산, 수입, 소매 판매 등 공급망의 다양한 단계에서 적용됨. 수입 업체, 제조업체 및 도매업체는 일반적으로 제품을 소비자에게 판매하기 전에 세금을 납부할 책임이 있음.
- 신고 및 납부 : 소비세가 적용되는 비즈니스는 세무 당국에 등록하고, 정기적으로 세금 신고서를 제출하고, 그에 따라 세금을 납부해야 함.
- 벌금 : 등록을 하지 않거나 제때 세금을 납부하지 않는 등 소비세 규정을 준수하지 않을 경우 벌금이 부과될 수 있음.
- 면세 : 의료 제품이나 수출용으로 특별히 생산된 제품 등 특정 기준에 따라 일부 상품은 소비세가 면세될 수 있음.

▶ 부가가치세(Law of Value Added Tax)

- 사우디아라비아는 2018년 1월 1일부터 부가가치세 제도를 시행함. 이 세금은 수입원을 다각화하고 석유 관련 수입에 대한 의존도를 낮추기 위한 걸프협력회의(GCC) 협약의 일환으로 도입됨.

▶ 부가가치세법 주요 내용

- 세율 : 사우디아라비아의 표준 부가가치세율은 15%로 이 세율은 부가가치세가 부과되는 대부분의 상품과 서비스에 적용
- 등록 기준 : 특정 연간 매출액을 초과하는 사업자는 부가가치세 등록을 해야 함. 이 기준은 연간 375,000사우디 리얄(SAR)로 설정되었으므로 이에 미달하는 사업자는 등록할 필요가 없지만 자발적으로 등록할 수는 있음.
- 부가가치세 대상 공급품 : 대부분의 상품과 서비스에는 표준 세율로 부가가치세가 부과됨. 그러나 면세 또는 영세율이 적용되는 특정 재화 및 서비스도 있음. 면세 공급품에는 의료 및 교육 서비스와 같은 품목이 포함되며, 영세율 공급품에는 상품 수출 및 국제 서비스가 포함될 수 있음.
- 매입세액 공제 : 등록된 사업자는 일반적으로 투입물(사업 목적으로 구매하는 소모품)에 대해 납부한 부가가치세에 대해 세액 공제를 신청할 수 있음. 이를 통해 '세금에 대한 세금' 효과를 피하고 사업자의 부가가치세 부담을 줄일 수 있음.
- 부가가치세 신고 및 납부 : 등록된 사업자는 일반적으로 분기별로 정기적인 부가가치세 신고서를 제출해야 함. 이 신고서에는 신고 기간 동안 징수 및 납부한 부가가치세가 요약되어 있어야 함. 그런 다음 이러한 신고서에 제공된 정보를 기반으로 지급 또는 환불이 정산됨.
- 법이 정한 기간 내에 납부해야 할 세금을 납부하지 않은 사람은 세금을 납부하지 않은 각 월 또는 그 일부에 대해 미납 세액의 5%에 해당하는 과태료를 부과함.
- 벌금 및 규정 준수 : 다른 세금 제도와 마찬가지로 늦은 신고 또는 잘못된 신고와 같은 규정 미준수에는 벌금이 부과됨. 기업은 벌금을 피하기 위해 규정을 이해하고 의무를 준수해야 함.
- 시행 및 전환 : 부가가치세 도입으로 기업은 새로운 규정을 준수하기 위해 회계 시스템과 관행을 조정해야 했음. 기업이 변경 사항에 적응할 수 있도록 유예 기간이 있었음.

4 특허 및 지식재산권 보호

지식재산권 관련 법률

- 사우디의 지식재산권과 관련된 법률은 상표법, 특허법, 저작권법 등이 있으며 별도의 실용신안 제도가 존재하지 않음.
- (특허법) 사우디 특허법은 1989년 제정되어, 2004년 7월 17일 신탁특허법 Royal Decree No. M/270이 제정되면서 개정됨.
 - 이는 사우디 국내법 아래 산업재산권 보호를 위한 파리협정을 시행하는 특허법임.
 - 신탁특허법은 WTO/TRIPS 협정의 규정에 적합하며, 산업디자인, 반도체 배치설계, 식물 신품종에 관한 특허 사항을 포함함.
 - 2004. 12. 26.에는 신탁특허법에 따른 특허법 시행령(Ministerial Decision No.118828/M/10)이 제정됨.
 - 아울러 GCC에 속한 사우디는 2001년부터 GCC 발명특허 규정도 적용받고 있음.
- (디자인법) 사우디에 있어서 디자인법은 특허법의 일부로서 규정되어 있고, '공업디자인'이 보호대상으로 되어 있음.
- (상표법) 2016년 사우디의 기존의 상표법(Trademarks Law, 2002년 제정)은 2014년 제정된 GCC 상표권법(The Gulf Cooperation Council Trademarks Law)으로 대체됨.
 - GCC 상표권법은 GCC 회원국(바레인, 쿠웨이트, 오만, 카타르, 사우디, 아랍에미리트)간의 상표권법의 일원화를 목표로 공표된 법임.
 - 사우디에서는 GCC 상표권법 채택에 따른 국내법의 개정은 아직 실시하지 않고 있음.
 - 사우디 법규와 GCC 법규 간에 상충하는 경우에는 신법 우선 원칙이 적용됨.
 - 사우디 상표법은 2002년 8월 7일에 발효하였고, 사우디는 GCC 상표법을 2014년 4월 26일에 승인하여 발효 중이므로, 현재 사우디에서는 GCC 상표법이 우선 적용되고 상충하지 않는 범위에서 사우디 상표법이 적용됨.

주요 지식재산권별 양국 비교표

한-사우디
지재권 제도 비교

구분	한국	사우디
특허관청	특허청 (KIPO, Korea Intellectual Property Office)	사우디아라비아 지식재산청 (SAIP, Saudi Authority for Intellectual Property)
지식재산 법체계	특허법, 실용신안법, 디자인보호법, 상표법이 개별로 제정됨	<ul style="list-style-type: none"> · 특허, 직접회로 배치설계, 식물 신품종, 산업디자인이 하나의 법률로 제정됨 (별도 실용신안 제도는 없음) · 사우디는 걸프협력회의(GCC) 국가로, GCC특허법 및 GCC상표법 적용을 받음. · 샤리아법이 우선 적용됨

한-사우디
특허 제도 비교

구분	한국	사우디
최근 특허법 시행일	2022.10.18. 시행 법률 제19007호	Royal Decree No. M/ 27 dated on 29/5/1425 AH, and amended by Cabinet Resolution No. 536 and dated on 10/19/1439 AH(2018년 개정 법률)
외국제도와와의 관계	IP특허심사 하이웨이, 글로벌 특허심사 하이웨이 등을 통해 상대국의 심사결과를 참고하는 '특허심사 하이웨이(PPH)' 제도 실시 중	· 한국과 특허공동심사(CSP) 실시 중 · 중국·유럽·일본·미국과 특허심사 하이웨이(PPH)실시 중 · GCC 특허제도 적용을 받음
출원언어	한국어, 영어 (한국어 번역문 제출 필요)	아랍어 (명세서, 청구항, 도면, 요약서에 대한 영어 번역문 제출 필요)
특허권 존속기간 및 기산일	설정 등록된 날부터 발생하여 출원일로부터 20년	출원일로부터 20년 (수목에 관한 특허(식물 신품종)는 출원일로부터 25년)
공지 예외 주장 기간	발명이 공개된 날로부터 12개월	발명이 공개된 날로부터 12개월 (파리조약에 가입한 국가 중 한 개의 국가에서 인정된 국제전시회에서 공개된 경우 예외 주장 가능)
실체심사 유무	있음	있음
심사청구 제도의 유무	있음 (출원일로부터 3년 이내)	없음
우선심사 제도의 유무	있음	있음
이의신청제도의 유무	있음	있음
무효심판제도의 유무	있음	있음

5 정부 조달

정부조달 법령체계

- 사우디아라비아 정부는 2019년 7월 16일 국왕 칙령(Royal order No. M128/1440)에 따라 새로운 입찰 및 조달법(Government Tender and Procurement Law, 이하 사우디 조달기본법)을 발표함. 사우디 조달기본법은 2019년 11월 29일 발효됨.
 - 동 법은 2006년에 제정된 사우디 조달기본법을 대체하며 입찰 기본 원칙, 법률 적용 범위, 운영조직, 계약방식, 입찰자격, 입찰심사, 계약이행, 벌금, 보증금 등에 관한 내용을 포함함.
- 새롭게 제정된 사우디 조달기본법은 조달 프로세스를 기존보다 중앙 집중화하고 계약 업체에 대한 현지화 요건준수를 요구함.

- 동 법은 통합 조달을 가능하게 함으로써 기존 조달법보다 정부 기관의 계약 결정을 관리·감독하고자 하며, 계약 업체가 현지화 요건을 충족하도록 요구함.
- 더불어 사우디아라비아 내 상장기업과 중소기업을 우대함. 이는 외국 계약 업체가 사우디 국내경제에 더 많이 기여 하도록 하려는 정부의 확고한 목표를 보여줌.
- 외국 계약 업체들은 계약을 수주하기 위해 새로운 사우디 조달기본법에 적응할 필요가 있으며, 조달 프로세스에서 단기적인 불확실성을 예상해야 함.
- 사우디아라비아 정부 입찰 및 조달 시행령(Implementing Regulation of Government Tender and Procurement Law, Council of Ministers Resolution No. 1242/1441, 이하 조달 시행령)은 장관 협의회에 의해 승인됐으며, 2019년 11월 29일 발효됨.
 - 동 시행령은 입찰 준비, 입찰서 제출, 입찰심사, 구매 방법 및 사후관리 등의 내용을 포함함.
- 사우디 재무부는 모든 조달 프로세스를 위한 전자조달시스템(Etimad portal)을 관리하며, 제안요청서(Request for proposals, RFPs)와 공급업체 평가를 위한 통합 템플릿(Unified templates)을 제공함.
- 사우디 조달기본법 제1절에 따르면, 모든 정부 기관(Government entities)을 위한 통합 조달기관이 존재함. 이는 지출효율성센터(Center of spending efficiency, CSE)로 2017년 국왕 칙령(Royal Decree No. 36850 dated 7/28/1437AH)에 따라 전략적이고 통합적인 조달을 실현하기 위하여 설립된 재무부 산하 기관임.
 - 정부 기관의 구매력을 활용해 단기간에 최저가로 상품과 용역을 확보하고자 함. 이를 통해 정부 기관은 가장 이상적인 방식으로 정부의 지출효율성과 재무계획의 효율성을 높이하고자 함.
- 지출효율성센터는 대규모 조달계획을 관리하고 개별 정부 기관의 계약을 감독함. 동 기관의 미션은 정부 조달에 있어 금전적 가치를 실현하고, 부패 혹은 사적 이익이 영향을 끼치는 것을 막기 위함
 - 정부 기관의 계약을 검토하고 품질관리 평가 및 계약 업체의 성과를 검토함. 또한, 여러 정부 기관에 용역을 제공하는 계약 업체와 기본 협약(Framework agreement)을 교섭함.
 - 여러 정부 기관이 동일한 용역의 계약이 필요할 경우 자체적으로 RFPs를 발행함.
- 사우디아라비아 현지화 및 정부조달청(Local Content & Government Procurement Authority, LCGPA)은 정부구매력을 활용하여 경제 활성화 및 현지조달력 증진 등을 위해 국왕 칙령(A/168)에 따라 2018년 설립됨.
 - 주요 기능은 현지화 정책 및 규정을 마련하고 정부조달 프로세스를 설계하고 개발하는 것임.
 - 사우디 현지화 및 정부조달청의 역할은 다음과 같음.
 - ① 현지화 할 산업 혹은 이전할 지식에 관한 타당성 연구(이상적인 계약방식, 산업 현지화 및 지식 이전을 통해 경제발전에 미치는 효과 등)를 위해 해당 정부 기관과 지출효율성센터 등 기관 간 조율
 - ② 재무부에 타당성 연구 결과 보고
 - ③ 재무부 승인 후 계약조건 및 계약서 양식 준비를 위해 지출효율성센터와 해당 정부 기관 간 조율 등
 - 동 기관은 정기적으로 필수목록(Mandatory list)을 발표함. 이는 다양한 분야의 상품목록이며 정부 공사 및 입찰 시 계약자는 국산품을 구매할 의무가 있음. 동 목록은 입찰문서에 첨부됨.

2. 투자진출

외국인 투자법 주요 내용

① 투자관련 절차 및 법령

- 사우디에서 외국인 투자 활동을 관할하는 법은 외국인 투자법(Foreign Investment Law)으로 다음과 같은 활동을 보장함.
 - 외국인 투자자 인센티브, 보증 등에 있어서 내국민 대우
 - 외국 기업 단독 투자 시에도 보조금 성격의 개발기금 이용 가능
 - 수익과 자본의 자유 송금 보장
 - 투자 허가 절차를 간소화, 법인세 인하 등이 포함
- 제(2)조 외국인의 국내 투자 활동에 대한 라이선스 발급
 - 관련 서류가 제출된 날로부터 30일 이내에 결정해야 하고, 해당 기간이 경과하면 라이선스를 발급해야 함.
 - 거부 결정의 경우에는 이유 소명 필요 및 이의제기 가능
- 제(4)조 외국인투자자는 서로 다른 활동에 대하여 둘 이상의 면허 취득 가능
- 제(6)조 허가된 외국인 투자 프로젝트는 법률과 지침에 따라 국가 프로젝트에 부여되는 모든 특권, 인센티브 및 보장을 누릴 수 있음.
- 제(7)조 외국인 투자자는 지분 매각, 청산 잉여금 또는 회사에서 발생한 이익을 송금하거나 기타 합법적인 방법으로 지분을 처분 및 손익 송금도 가능함.
- 제(8)조 허가된 활동을 운영하거나 임직원의 전부 또는 일부를 수용하기 위해 필요한 부동산을 취득할 수 있으며, 외국인의 부동산 소유에 관한 규정에 따라 취득 가능
- 제(9)조 외국인 투자자와 외국인 직원은 "허가받은 회사"의 인우보증(스폰서)을 받아야 함.
- 제(10)조 투자자에게 필요한 정보, 설명 및 통계를 제공할 뿐만 아니라 모든 서비스를 제공하고 모든 투자 관련 거래를 촉진하고 완료하기 위한 모든 절차를 수행해야 함.
- 제(11)조 사법부의 판결 없이 전부 또는 일부를 몰수 금지. 특별한 공익 목적의 경우를 제외하고 고는 법률 및 지침에 따른 정당한 보상에 반하여 전체 또는 일부를 수용할 수 없음.
- 현재 외국인 투자법은 2000년 개정된 법이며 그 전 1956년에 시행된 법에 비해서는 외국인 투자자에 대한 권한이 넓어지고 투자 절차 또한 투명해졌으며 투자부를 비롯한 각 정부 부처에서 투자환경 개선을 위한 법 제도 정비 작업이 활발히 진행 중임.

② 지분 관계 및 투자시 고려사항

지분 관계

- 외국인 100% 지분 투자 가능하나, 일부 제한 업종 존재
 - 현지인 최소 지분 필요 분야 : 통신(40%), 보험 및 재보험(40%), 부동산 금융(40%), 건설 프로젝트 관리(25%), 시내 대중교통(버스)(30%), 시내 대중교통(메트로)(20%)
 - 외국인 진출 제한 분야 : 원유 탐사·시추·생산, 군사장비·군복제조, 군부대 식품납품, 메카 및 메디나 부동산 투자, 응급서비스 등

- 최소자본금 규정은 단독투자·합작투자 여부, 업종별 상이
 - 일반 상업 분야 단독투자/합작투자 : 30백만 리알 / 26.7백만 리알
 - 부동산 금융 : 2억 리알
 - 대중교통 : 50만 리알
 - 그 외 분야* : 50만 리알

* 투자 라이선스 취득 시 최소자본금 규정은 없으나, 주식회사/LLC/지사 등 설립 시 최소자본금 필요

Investment License 유형	최소 자본금(SAR)	사우디 필수 지분
Commercial	26,666,667 30,000,000	25% -
Communications	-	40%
(Re)Insurance	-	40%
Property Financing	200,000,000	40%
Professional Licensing	-	25%
Management of Construction projects, detailed engineering design and EPC contracts	-	25%
Public transport	500,000	30%(Bus) 20%(Metro)
Joint Stock Company	500,000	-
Joint Stock One person company	5,000,000	-
practice other transports activities	10,000,000	-
Digital Brokerage	2,000,000	-
Collection of financing agencies debts	10,000,000	-

투자시 고려사항

- 사우디에서의 투자 및 사업활동에서 가장 유의해야 할 점은 법률상 적법하게 설립된 법인 혹은 사업체를 통하지 않고서는 사우디에서 사업활동을 할 수 없음
- 최근 사우디 당국은 사우디 내 법인설립 없이 현지 업체를 통해 불법적으로 운영하거나 명의를 도용하는 등의 은폐(concealment) 기업들의 문제에 대해 강경하게 대처 중임.
- 아랍에미리트(UAE)에서는 등기상 명의를 사용할 수 있게 하는 이면계약이 일반적이지만, 사우디에서는 이러한 계약이 금지되며 GCC 국가 이외의 자연인 혹은 외국 법인 주주를 보유한 업체는 외국 소유 회사로 간주되어 외국인 지분 제한 및 기타 라이선스 및 준수 요건이 적용됨.
- 은닉/은폐 행위(Concealment)는 사우디 반은폐법(Anti-Concealment Law), 외국인 투자법(foreign investment law) 및 그 외 다수 법률에 대한 위반으로 간주되며 반은폐법에 대한 전형적인 위반 사례는 다음과 같음.
 - 외국인이 사우디 전용 회사에게 허용되지 않는 활동을 하는 법인에 투자하고, 이러한 외국인 소유/투자를 사우디 정부에게 공개하지 않은 경우
 - 외국 기업이 외국 투자 라이선스를 미리 획득하지 않고 사우디에서 상업적 운영을 시작하는 경우
 - 사우디 파트너가 회사의 모든 주식을 합법적으로 보유하고 있지만, 실질적인 최종 수혜자(ultimate beneficiary)는 외국 투자 라이선스를 취득하지 않은 외국인인 경우(즉, 명의도용과 유사한 프론팅 계약(fronting arrangements)도 포함됨)

③ 투자 관련 정보(Know-where)

사업허가 (Investment License) 유형

- 사우디에 법인 설립을 진행하는 경우 투자부와 업무를 시작하게 되는데, 가장 처음 결정할 사항 중 하나로 어떤 투자 라이선스(investment license)를 취득할지 정해야 함.

Investment License 유형	Activity	Fee(SAR, 1년)
Services License	건설, 행정 투자, 정보기술, 관광, 훈련, 건강, 보험 및 재보험, 교육, 광고 및 미디어, 물류, 전시회, 음식, 금융, 항공 등	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
	최소자본금 : 담보대출업 200M 사우디필수지분 : 보험업/담보대출업 40%, EPC PM 25%	
Industrial	중·경공업, 혁신산업	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Scientific and Technical Office	사우디 내 대리점이 있고 대리점, 유통망, 소비자들에게 과학기술 서비스를 제공하고자 하는 외국기업	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Temporary Certificate to Submit Proposal for Government Projects	정부사업 입찰을 추진하는 기업	-
Real Estate	프로젝트를 수행하는 부동산 개발기업	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Temporary License for the Performance of a Government/Semi-Government Contract	정부 또는 준정부와의 계약이행을 위하여 임시 허가가 필요한 기업 (투자 라이선스가 없는 경우)	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Commercial	도소매 무역	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
	최소자본금 : 30M(외국인100%)	
Transport	대중교통, 택시, 렌트카	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
	최소자본금 : 0.5M, 사우디필수지분 : 20~30%	
Professional License	전문서비스	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Consulting License for Engineering Offices	엔지니어링(외국인 100%)	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Foreign Law Firms	법률서비스(외국인 100%)	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Consulting License for Technical & Economic Communications Offices	연락사무소	2천
Serving Agents and Providing Workers Services	국내 노동자 알선 서비스 및 임시 고용 대행 서비스	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천

**사업허가
(Investment
License)
유형**

Investment License 유형	Activity	Fee(SAR, 1년)
Printing and Publishing	인쇄 및 출판 활동	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Agricultural	농업	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Mining	광업	1년 차 12천 2년 차 ~ 62천
Entrepreneur * GBC 입주기업 신청가능	혁신기술 기업	1~3년 차 2천 4~5년 차 12천
	Business Incubator 추천서가 있을 경우 위 개별 라이선스 신청 시 추가옵션으로 병행 선택 가능(5년 유지가능, 최소 자본금 면제)	

▶ **Regional Headquarter(RHQ)**

- 사우디 지역본부(RHQ : Regional Headquarter) 프로그램은 투자부의 중점사업 중 하나로 글로벌 기업들의 중동지역본부를 리야드로 유치한다는 목표하에 적극적으로 홍보활동을 전개 중임.
- RHQ 프로그램에 있어서 가장 유념해야 할 것은 2024년 1월 이후로 사우디에 지역본부를 두고 있지 않는 기업은 정부조달 입찰 참여에 제한을 받게 됨. 여기서 정부조달이라고 함은 정부 기관 (governmental entities)에만 해당하고 국영기업은 해당되지 않음. 다만 Aramco 등 많은 국영기업 들이 자체적으로 이와 유사한 사우디 기업 우호조달제도를 운영하고 있고 점차 강화되는 추세임.
- RHQ 발급 대상 기업은 사우디와 본국(한국) 외 2개국에 진출해있는 기업임. 이에 해당하고 중동 국가 중에서는 사우디에만 진출해 있는 경우 RHQ 설립이 선택사항이나, 사우디 외 중동 국가에 진출해 있는 경우 RHQ 설립 대상임.
- RHQ 라이선스로는 상업활동을 할 수 없음. 사우디 내 상업활동을 하기 위해서는 기존과 마찬가지로 서비스업, 제조업, 상업 등의 라이선스를 발급 받아야 하며, RHQ 라이선스는 이와 별개로 취득해야 함.
- RHQ 라이선스를 받는 경우 6개월 내 RHQ 운영을 개시해야 함. 기존 사무실을 활용해도 상관 없지만 물리적인 사무공간을 갖추고 있어야 하며, 라이선스 취득 후 1년 내 최소 정규직 15명의 정규직을 고용해야 하고 그중 3명은 임원급 직원이 포함되어야 함.
- 또한 라이선스 취득 후 6개월 이내 필수 활동을 개시해야 하고, 1년 이내에는 추가로 3개 이상의 선택 활동을 개시해야 함.
- RHQ 라이선스 취득에 따른 주요 인센티브
 - ① 10년간 Saudization 조건 면제(전원 외국인으로 구성 가능)
 - ② 비자 무제한 발급 가능 및 행정 처리 소요 기간 단축
 - ③ 엔지니어링 또는 의료 분야와 같이 자격증(professional accreditation)이 필요한 분야에 대해 RHQ에 한해 자격증 보유 의무 면제
 - ④ 배우자도 Work Permit 발급, 자녀는 25세까지 인정(일반은 21세)
 - ⑤ 법인설립 전 과정 지원
 - ⑥ 2024년부터는 RHQ 라이선스 보유기업만 정부조달 참여 가능

사우디 투자 검토를 위한 주요 현지 기관

▶ 사우디 재무부(MoF : Ministry of Finance)(mof.gov.sa)

- 사우디 재무부 홈페이지에서 가장 주목할 만한 자료는 예산안 관련 자료임. 연도별 예산안은 정부의 경제개발 추진전략과 유망산업을 유추해볼 수 있음.
- Pre-Budget Statement 차년도 예산안을 확정하기 전에 개괄적인 방향과 예측치 등을 제공하며 글로벌 및 사우디 국내 경제 동향을 분석하고, 정부 수입과 지출에 대한 예측과 함께 주요 추진 정부 전략에 대한 소개를 담고 있음.
- Budget Statement는 차년도 예산안을 확정하는 자료이고, Pre-Budget Statement보다 구체적인 정보를 담고 있음. 산업 분야별 주요 추진사업과 당해 연도 주요 성과 등에 대한 정보를 담고 있음.
- The Mid-Year Economic and Fiscal Performance Report는 당해 연도의 중간 점검 관련된 정보를 제공하고 있고, 최초 예산안을 수립했을 때와 비교하여 정부 수입이나 지출에 대한 변경된 예측치 등을 다루고 있음.

▶ 사우디 중앙은행(SAMA : Saudi Central Bank)(sama.gov.sa)

- 사우디 중앙은행 홈페이지에서는 사우디 거시경제와 관련된 많은 정보들을 확인할 수 있음. GDP, 통화공급량이나 물가상승률 등의 기본적인 지표들 외에도 보험, 핀테크, 부동산 등 금융과 관련된 산업별 통계와 동향 정보를 제공함.
- 연간 또는 월간 단위의 정보가 Open Data 형태로 주제별로 웹사이트 내에서 온라인 검색이 가능하도록 정보를 제공해주고 있고, 'Key Economic Developments Report'는 분기별 경제동향을 한눈에 알아보기 쉽게 PDF 형태로 제공을 해줌.

▶ 사우디 통계청(GASTAT : General Authority for Statistics)(stats.gov.sa/en)

- 사우디와 관련된 모든 통계의 공식적인 발표 기관으로 조회 가능한 다양한 주제의 통계를 제공함.
- 통계를 바탕으로 다양한 분야의 현황을 분기, 연간, 월간 등 보고서를 생성하여 게재하고 있음.

▶ 사우디 투자부(Invest Saudi)(misa.gov.sa, investsaudi.sa)

- 진출 희망 해외기업 및 투자자를 대상으로 다양한 정보와 지원 제도를 소개하고 있음. 시장 규모라든지, 유의해야 할 정부규제 등에 대한 정보도 담고 있음. 또한 해외기업으로 사우디 진출 및 운영하면서 처리해야 하는 행정절차들을 본 사이트에서 일괄로 처리할 수 있도록 시스템을 구축하고 있음.

사우디 투자 검토를 위한 주요 현지 기관

▶ 사우디 국세청(ZATCA)(zatca.gov.sa)

- 종교세인 자카트(Zakat), 법인세, VAT 등 세금과 관련된 업무와 함께 통관 관련 업무를 담당하고 있는 정부 기관으로 통관이나 세무 관련 정보를 다루고 있음.

▶ 사우디 경제기획부(MEP : Ministry of Economy & Planning)(datasaudi.mep.gov.sa)

- 주요 거시경제 지표와 지역별 경제 정보를 제공하는 Data Saudi 플랫폼을 2023년 9월 베타 공개함. 플랫폼에는 중앙은행(SAMA), 통계청(GASTAT) 등의 정부 데이터를 집결하여 주제별, 지역별 정보를 제공하고 있음.

▶ 사우디 증권거래소(Saudi Exchange)(saudiexchange.sa)

- 사우디에 상장된 모든 기업은 영어와 아랍어로 연차보고서를 발행할 의무가 있으며 상장 기업의 경우 사우디 증권거래소 홈페이지를 통해 기본적인 정보를 조회할 수 있음.

4 온·오프라인 유통벤더 현황

온·오프라인
유통벤더 현황

업체명	취급품목	주 거래처(납품처)	특이사항
BEAUTI	향수, 뷰티	자체 온라인 쇼핑몰 운영	https://beauti.sa/ 자체 온라인 쇼핑 및 오프라인 매장 운영 +966580392798 hello@beauti.sa
Sara Prestige (SaraGroup-Holdings)	향수, 뷰티	자체 온라인 쇼핑몰 운영	https://saragroups.com/sara-prestige/ 자체 오프라인 갤러리 보유 및 현지 판매 네트워크 다수 보유(Wojooh, VaVaVoom등) +966138948444 +966138644732 info@saragroups.com
Arabian Trading Supplies	뷰티, 소비재, 푸드	-	Mohamed Yousuf M.A Naghi & Brothers Group 산하의 회사로, 내부 Cosmetic Division 에서 뷰티제품 유통 +966920029001
Beauty Solutions For Trading	뷰티	-	https://beautysolutions.sa/en/ +966582600468 Hello@beautysolutions.sa
Jasmin Beauty Trading	뷰티	-	https://jasminbeuty.com/ +966509733599 info@jasminbeuty.com

온·오프라인
유통벤더 현황

업체명	취급품목	주 거래처(납품처)	특이사항
Algheed Trading Co	뷰티	Amazon, Noon	https://algheedtrading.com/ +966581149423 operations@algheedtrading.com
Manar Kinda	스킨, 헤어 케어	Spa, Salon, Hotel, Clinic 등	https://www.manarkinda.com +966112031692 info@manarkinda.com
Elf Trading	뷰티, 오가닉	약국, 하이퍼마켓, 뷰티샵 등	https://elftradingsa.com/ +966500080883
Beauty Distribution Centre	뷰티, 헬스케어	Panda 등	https://beautydistributioncentre.com/ +966510536386 info@elftradingsa.com
Goldenscent LLC	향수, 뷰티	자체 온라인 쇼핑몰	https://www.goldenscent.com/en/about-us 향수 전문 온라인 플랫폼 +966133339231 care@goldenscent.com
NRSEN TRADING EST	스킨케어	Nahdi, Aldawaa, Carrefour, Noon, Amazon 등	https://nrsen.sa/ 한국 브랜드 다수 취급 +966555110459 info@nrsen.sa
Boutiquaat	뷰티	자체 온라인 쇼핑몰 운영	https://www.boutiquaat.com/en-sa/ 중동 최대 뷰티 온라인 플랫폼 Business@boutiquaat.com
Nahdi medical company	의약품, 뷰티	자체 온오프라인 쇼핑몰 운영	https://www.nahdi.sa/ , 사우디 최대 약국브랜드로, 다양한 뷰티제품 유통판매 * 벤더포털 통해서 접속 (https://vendorportal.nahdi.sa/)
Al-Dawaa Medical Services Co.	의약품, 뷰티	자체 온오프라인 쇼핑몰 운영	https://www.al-dawaa.com/english/ , 사우디 2위 약국 브랜드로, 다양한 뷰티제품 유통판매 * 벤더포털 통해서 접속 (https://newvendor.al-dawaa.com/)

3. 인증획득

① 주요 인증 종류

인증명	주관	대상	특이사항
SFDA	사우디 식약청	식품 및 농산품, 의약품 및 화장품, 의료기기 및 의료기기 부품	· 도입 시기 : 2008년 12월 · 인증절차 : 수권대리인(AR) 발굴→ 회사정보, 제품정보, 인증정보 공유→ AR이 SFDA MDMR 시스템 및 MDMA 시스템 제품 등록→SFDA 승인 · 인증소요비용 : 품목별 제품 분류에 따라 상이
SASO	사우디 표준청	SFDA 등록대상 제외 전 품목	· 도입 시기 : 2006년 5월 · 인증절차 : 제품정보 등록→인증기관 선정→ PCoC수수료 지급→서류 확인 및 보완→ SABER플랫폼 인증 등록→PCoC 발급 · 인증소요비용 : 50~95만원

② 인증획득 절차 및 방법

SFDA (Saudi Arabia Food&Drug Authority)

- 사우디아라비아 내에서 의약품을 시판하기 위해서는 SFDA의 의약품 등록을 해야 하며, 해당 의약품 등록은 사우디 의약품 등록시스템(Saudi Drug Registration System, SDR)에서 할 수 있음.
- 의약품 등록절차는,
 ① 온라인 서류 제출 ➡ ② 1단계 검토 ➡ ③ 2단계 검토 ➡ ④ 서류 평가 ➡ ⑤ 가격산정 ➡ ⑥ 테스트 ➡ ⑦ 실사 ➡ ⑧ 잠정 중단 ➡ ⑨ 결정
- 사우디아라비아 내에 설립된 제조업체, 공인 대리인, 의료기기 수입업체 및 유통업체, 의료기기를 수입한 보건의료서비스 제공자와 의료기기 수입에 관여한 당사자는 SFDA에 사업체를 등록하고, 신고해야 함.
 - 제조업체가 사우디아라비아 국외에 있으면 대신할 공인 대리인을 지정해야 하며, 사우디아라비아에 소재한 제조업체와 공인 대리인은 동시에 의료기기 수입업체, 유통업체 역할을 할 수 있음.
- 의료기기 등록 및 허가 절차는 다음과 같음.
 - ① 의료기기 국가등록(Medical Devices National Registry, MDNR)
 - ② 의료기기 사업체 허가(Medical Devices Establishment License, MDEL)
 - ③ 의료기기 시판 허가(Medical Devices Market Authorization, MDMA)

SAS (Saudi Standards, Metrology and Quality Organization)

- SASO는 사우디아라비아의 표준 및 측정 기구로, 제품의 품질과 안전을 보장하기 위해 여러 국가 표준을 제정함.
- SASO 인증은 이러한 표준을 준수하는 제품에 대해 부여되는 인증으로, 사우디아라비아 시장에 전기전자 제품을 유통 및 판매하기 위해 반드시 요구되는 강제 인증 제도임.
- 사우디아라비아의 표준청(SASO)은 2019년 1월 1일부터 SALEEM(Saudi Product Safety Program) 제품 안전 적합성 프로그램을 도입하였고 2020년 1월 15일부터 온라인 인증 플랫폼인 SABER 시스템을 도입하여 해당 SABER를 통해 허가받지 않은 제품은 사우디아라비아 수입이 금지되고 있음.

SASO 인증 절차	세부 인증명	절차
	제품인증 (P-CoC)	① 현지 수입자가 SABER 시스템에 로그인하여 제품 등록 및 신청서 제출 ② 제품의 적합성 인증서(P-CoC) 신청 ③ 제품 시험 및 검사 ④ 서류 검토 및 인증서(P-CoC) 발급
	선적인증 (S-CoC)	① 선적 인증서(S-CoC) 신청 ② 선적 서류 검토 ③ 선적 인증서(S-CoC) 발행

- 필수서류
 - 제품 사용설명서, 회로도, 시험성적서(CB 인증 있는 경우), 라벨, 사우디아라비아 현지 수입업체 정보 등

사우디아라비아 진출 스타트업 성공사례

IV

EWC 2025와 사우디 진출 기회

Entrepreneurship World Cup(EWC) 2025는 세계 각국의 스타트업들이 모여 경쟁하고 네트워킹을 할 수 있는 글로벌 창업 경진대회다. EWC는 총 상금 150만 달러를 비롯해 누적 40만 명 이상의 스타트업이 참여한 규모의 대회로, 전 세계 약 200개국에서 참가하고 100여 개 기관과 협력하고 있다. 이 대회는 한국 스타트업들에게 사우디아라비아 시장 진출의 첫 관문이 될 수 있음을 강조하고 있으며, 설립 10년 이내 스타트업이라면 누구나 참가할 수 있다. 대회 참가를 통해 스타트업은 기술의 사회적 가치와 글로벌 관점을 높일 수 있는 무대를 얻을 수 있다. 아래 차트는 EWC 2025의 핵심 특징과 규모를 시각적으로 보여준다.

특히, 사우디아라비아는 Vision 2030 국가전략을 통해 스마트시티, 친환경 기술, 첨단 소재 등 다양한 분야에 막대한 투자를 단행하고 있어, 한국 스타트업들에게 많은 비즈니스 기회를 제공하고 있다. EWC 2025는 이러한 사우디 시장 진출을 돕기 위해 한국 정부 후원으로 진행되고 있으며, 대회 참가 스타트업에게는 글로벌 부트캠프, 현지 전시회 참가 지원, 투자자 매칭 등 실질적인 지원과 혜택을 제공한다. 실제로 지난 EWC 참가 한국 스타트업들은 대회를 계기로 사우디 현지 진출과 협력을 성공적으로 이루어낸 바 있다.

본 보고서에서는 마린이노베이션과 베스텔라랩, 포핑아이, H2O Hospitality, 에이디수산이라는 5개의 한국 스타트업이 EWC를 통해 사우디아라비아 시장에 진출한 성공 사례를 살펴보고, 그 과정과 성과, 그리고 시사점을 정리한다.

마린이노베이션 (Marine Innovation)



마린이노베이션은 해조류(海藻)를 활용한 친환경 소재 기술 스타트업으로, 기후위기, 식량위기, 환경오염 등 글로벌 문제를 해결하려는 비전을 가지고 있다. 이 회사는 해조류를 원료로 친환경 포장재, 재활용 종이, 바이오 복합 소재, 친환경 비료 등 다양한 제품을 개발하고 있으며, 특히 해양 탄소 흡수(블루카본) 분야에서 혁신적인 솔루션을 제공하고 있다. 이러한 기술 분야는 사우디아라비아가 강조하는 친환경 및 지속가능성 정책과도 부합하여, 현지 시장에서 큰 관심을 받을 수 있는 분야이다.

EWC 참여 및 성과

마린이노베이션은 EWC에 참가하여 글로벌 100위 안에 들었고, 'Sustainable Environment Winner' 부문에서 수상하는 성과를 거두었다. 수상으로 인해 상금을 비롯한 여러 혜택을 얻었으며, 단순한 수상에 그치지 않고 대회를 계기로 실질적인 사업 확장을 이루었다. 대회를 통해 얻은 노하우와 인지도는 향후 사우디 진출의 기반이 되었다.

사우디아라비아 진출 과정

EWC 참여 이후 마린이노베이션은 사우디아라비아 리야드에 현지 지사를 설립하며 공식 진출을 단행했다. 이는 스타트업이 단기간에 해외 지사를 세운 사례로, 대회에서 얻은 네트워크와 인지도가 큰 도움이 되었음을 보여준다. 지사 설립과 함께 마린이노베이션 대표는 사우디 정부 기관 및 대기업들과 직접적인 사업 협력 논의를 진행 중이라고 밝혔다. 이는 대회를 통해 확보한 현지 인맥과 신뢰가 실제로 비즈니스로 연결되었음을 의미한다.

현지 시장 반응 및 성과

사우디아라비아에서는 친환경 기술과 신소재에 대한 높은 관심과 호응을 보였다. 마린이노베이션 대표는 "사우디 정부와 기업들이 우리의 친환경 기술과 소재에 큰 흥미를 보였다"고 언급하며, 현지 시장의 잠재력을 강조했다. 이러한 긍정적인 반응은 향후 구체적인 파트너십 체결과 사업 성장으로 이어질 것으로 기대된다. 현재까지는 지사 설립과 협력 논의 단계이지만, EWC 참여를 계기로 사우디 시장 진출에 매우 의미 있는 첫걸음을 내디뎠다고 평가된다.

시사점

마린이노베이션의 사례는 친환경/소재 기술 분야 스타트업이 EWC를 통해 사우디 시장 진출의 발판을 마련할 수 있음을 보여줬다. 특히 사우디가 환경 지속가능성에 관심을 기울이고 대규모 투자를 하고 있는 만큼, 해당 분야의 기술력이 있는 스타트업은 큰 기회를 노릴 수 있다. 또한, 수상과 상금뿐 아니라 현지 네트워크 구축과 신뢰 확보가 중요하며, 이를 바탕으로 지사 설립 등 실질적인 진출 행동을 취하는 것이 성공으로 이어진다는 점이 시사된다.

베스텔라랩 (Vestellar Lab)

VESTELLALAB

베스텔라랩은 AI 기반 비전(Vision) 기술과 실내 위치 추적 기술을 활용하여 스마트 주차 솔루션을 개발하는 스타트업이다. 구체적으로, 주차장 내에서 차량의 위치를 인식하고 최적 경로를 안내하거나 자율주행 주차를 가능케 하는 기술을 연구하고 있으며, 이를 통해 주차의 편의성과 효율을 높이는 것을 목표로 한다. 이러한 스마트 모빌리티 기술은 사우디아라비아가 추진 중인 스마트시티 구축 및 첨단 교통 인프라 분야와 밀접히 연관되어 있어, 현지 시장에서의 활용 가능성이 높다.

EWC 참여 및 성과

베스텔라랩은 EWC에 참가하여 자사 기술이 사회에 미치는 긍정적 영향을 널리 알리고, 스타트업으로서 문제 해결자로서의 정체성을 확인할 수 있는 의미 있는 경험을 얻으며 기술이 세계 시장에서 가지는 가치를 확인할 수 있는 좋은 기회가 되었다고 평가했다. 이는 대회를 통한 피드백과 노출이 스타트업의 성장에 큰 도움이 되었음을 시사한다.

사우디아라비아 진출 기회 및 협력

베스텔라랩 대표는 EWC 참여를 통해 얻은 가장 큰 수확으로 사우디 국영기업, 공공기관, 글로벌 투자자들과의 직접 소통 기회를 꼽았다. 대회 기간 동안 이들과 네트워킹을 통해 향후 협력 가능성을 모색했고, 실제로 현지 기업들과의 파트너십 논의로 이어졌다. 특히, 베스텔라랩은 자신들의 기술이 친환경·탄소절감 효과를 지닌다는 점과 중동 지역의 스마트 인프라 수요와 부합한다는 점을 실감했다고 밝혔다. 이러한 인식은 스타트업이 사우디 시장에 적합한 비즈니스 모델을 개발하고 현지화하는데 큰 도움이 되었다.

현지 시장 반응 및 성과

사우디 현지에서는 스마트 주차 및 교통관리에 대한 관심이 높았으며, 베스텔라랩의 솔루션에 대해 긍정적인 반응을 보였다. 대회 후 진행된 피칭과 미팅에서 현지 기업들은 스마트 주차 기술의 필요성을 인정하고 협력을 제안하기도 했다. 아직 상용화 단계에 이르지 않았지만, EWC를 통해 사우디 시장 진출의 문이 열렸고 현재는 해당 기업들과 추후 협력 계획을 구체화하는 단계에 있다. 이는 대회 참가가 단기간에 잠재 고객 및 파트너 발굴로 이어질 수 있음을 보여주는 사례이다.

시사점

베스텔라랩의 사례는 스마트 모빌리티/AI 분야 스타트업이 EWC를 통해 사우디 시장의 수요와 관심사를 직접 파악하고, 현지 기업들과의 네트워킹을 확보함으로써 진출 기회를 만들어낼 수 있음을 보여준다. 사우디는 스마트시티, 스마트 주차 등 첨단 인프라 투자에 적극적이므로, 관련 기술을 가진 스타트업은 현지 시장에서 큰 성장 가능성이 있다. 또한, 단순히 기술을 보여주는 것을 넘어 사회적 가치(예: 친환경, 효율성)를 강조하고 현지 정책과 맞물리는 접근이 평가와 관심을 얻는 데 유리함을 시사한다. 베스텔라랩은 EWC를 통해 얻은 피드백을 바탕으로 글로벌 비전을 넓히고 현지화 전략을 수립하는 등 대회 참여를 장기적인 성장의 발판으로 활용한 사례로 평가된다.

결론

사우디 진출을 위한 시사점과 기회 EWC 2025를 통한 두 한국 스타트업의 사우디아라비아 진출 사례를 살펴본 결과, 글로벌 창업 경진대회가 해외 시장 진출의 전환점이 될 수 있음을 확인할 수 있다. 마린이노베이션과 베스텔라랩은 각각 친환경 소재와 스마트 모빌리티 분야에서 기술력을 인정받고, EWC를 계기로 사우디 시장의 잠재력을 발굴하고 현지 네트워크를 구축하는 데 성공했다. 이러한 성공 요인을 정리하면 다음과 같다.

- ① 현지 수요와 정책과 부합하는 기술 : 사우디아라비아의 Vision 2030 정책에 부합하는 친환경, 스마트 시티, 첨단기술 분야의 스타트업이 높은 관심을 받았다. 자사 기술이 현지 시장의 문제를 해결하고 정책 방향과 맞을 때 진출 기회가 커진다.
- ② 대회를 통한 노출과 네트워킹 : EWC와 같은 글로벌 대회는 정부 기관, 대기업, 투자자들과의 접점을 제공한다. 실제로 두 사례 모두 대회를 통해 현지 기업 및 투자자와 직접 소통하며 신뢰를 쌓고 협력 가능성을 모색했다. 이러한 네트워크는 향후 사업화의 토대가 된다.
- ③ 실질적 지원과 행동 : 상금이나 수상뿐 아니라 대회에서 제공하는 부트캠프, 전시회 지원 등 실질적 지원 프로그램을 적극 활용한 점도 중요하다. 마린이노베이션은 대회 후 바로 지사를 설립하는 등 신속한 행동으로 기회를 살렸고, 베스텔라랩도 대회에서 얻은 인사이트를 바탕으로 현지화 전략을 추진하고 있다. 대회 참여를 단발성 행사가 아닌 지속적인 성장 과정으로 인식하는 자세가 성공으로 이어졌다. 사우디아라비아는 막대한 자본과 정책적 지원 아래 스타트업 친화적인 환경을 조성하고 있어, 앞으로도 한국 스타트업들에게 매력적인 진출처가 될 것이다. EWC 2025와 같은 플랫폼을 활용하면 스타트업은 낮은 진입장벽으로 글로벌 무대에 도전함과 동시에 사우디 시장의 문을 열 수 있다. 두 성공사례에서 얻은 교훈을 바탕으로 향후 사우디 진출을 노리는 스타트업들은 자신들의 기술의 현지적 가치를 부각하고, 대회나 행사를 통해 네트워킹과 피드백을 적극 취사입하며, 기회가 오면 신속하고 결단력 있게 행동하는 것이 중요할 것이다. 이를 통해 한국 스타트업의 사우디아라비아 진출 성공 스토리는 더욱 늘어날 것으로 기대된다.

주식회사 모핑아이 (Morphing I)



모핑아이는 AI 기반 인프라 예측정비 솔루션 기업으로,

노후 상·하수도 및 송유·가스관의 상태를 로봇과 인공지능으로 진단·예측하는

End-to-End 디지털트윈 솔루션을 제공한다.

탐사로봇 Morphing-BOT은 영상·음향·LiDAR 등 다중센서를 활용하여 관 내부를 자율탐사하고,

수집 데이터를 자체 AI가 분석해 파손·누수·부식 등 이상을 정밀 진단한다.

모핑아이는 탐사 로봇(하드웨어)과 AI 예측진단·디지털트윈 플랫폼(소프트웨어)을

모두 자체 개발·보유한 기업으로, 단일 시스템으로 진단·예측-유지관리를 연결하는

통합 기술력을 보유하고 있다.

사우디아라비아
진출 기회 및 협력

모핑아이는 중소벤처기업부 K-Startup Center(KSC) 글로벌 프로그램 두바이 트랙에서 최종 1위를 수상하며 기술력과 사업성을 인정받았고, 이 성과를 기반으로 사우디 통신정보기술부(MCIT)가 주관하는 CODE Gate Program에 공식 선정되었다. CODE Gate는 해외 혁신기업의 현지 법인 설립을 지원하는 사우디 정부 공식 '소프트랜딩 프로그램'으로, 모핑아이는 이를 통해 사우디 현지 법인 설립 및 라이선스 절차를 진행 중이다. 특히 세계 최대 에너지기업 아람코(Aramco) 함께 Full-scale Joint Collaboration을 추진 중이다. 현재 진행 된 단계는, 'Aramco's 8 Major Pipeline Technology Challenges' 해결을 위한 공동 투자 및 Pilot Project 논의 중으로, Aramco Ventures 및 Wa'ed Ventures(아람코 벤처 투자 회사)를 대상으로 IR을 진행하고 투자 협의를 병행 중이며, 워터·오일·가스 파이프라인 전 구간에서 모핑아이 로봇의 적용성·기술적 타당성 평가를 진행 중이다. 이는 아람코가 외부 스타트업 중 최초 수준의 AI-로봇 기반 파이프라인 실증 협력으로, 모핑아이의 기술 독보성을 입증한 사례이다. 또한 Saudi Water Academy(SWA, Digital Petroleum) 등과 협력하여 현지화 및 글로벌 R&D를 추진 중이며, 향후 정부 주도 인프라 점검 표준 모델로 확대될 예정이다.

현지 시장
반응 및 성과

모핑아이는 사우디 BIBAN 2024에서 한국 대표 10개 스타트업 중 하나로 선정되어 참가했으며, 현지에서 사우디 투자청(MISA), 아람코(Aramco), 통신정보기술부(MCIT) 등 주요 정부기관과의 협력 논의를 진행했다. 이를 계기로 PIF 와 MoU, CODE Gate Program 선정과 아람코 NDA 체결로 이어지며, 사우디 내 공공 인프라 협력 기반을 확립했다.

또한 카타르 투자청(QIA) 前 회장 패밀리오피스로부터 전략적 투자를 유치하였고 2025 Qatar Web Summit에서 Growth Programme로 선정되어 나갔으며, 해당 행사에서 모든 참여 기업들 중 4개의 기업으로 선정되어 패널 토크의 기회도 얻었다. 그 결과 MBK.Global과 단독 MoU를 체결하는 성과도 이루었다. 이로써 모핑아이는 중동 내 AI 기반 인프라 진단의 국가 표준 모델로 평가받고 있으며, CODE Gate 기술 스타트업으로 인정받으며 중동에서의 기업 설립 및 계좌 개설 등을 사우디의 정부자금으로 금전적, 실무적으로 지원받고 있다.

모핑아이는 중동 시장에서 “로봇+AI+디지털트윈” 통합 플랫폼을 자체 보유한 유일 기업으로, 단순한 기술 수출을 넘어 사우디의 인프라 디지털화 전략과 직결된 혁신 파트너로 자리 잡았다.

KSC 두바이 1위 → CODE Gate 선정 → 아랍코 공동 프로젝트로 이어진 성공경로는 한국 딥테크 스타트업이 기술력만으로 해외 공공 프로젝트에 진입한 대표 사례로, 향후 GCC 전역으로 확산 가능한 AI 인프라 예측정비 표준모델로 평가받고 있다.

Morphing I – 사우디아라비아 및 중동 지역 전략적 협력

— 06 Digital Petroleum (DP)



- 석유 가스 관료용 AI 기반 예지정비 협력
- 산업용 관로 디지털 진단 확대를 위한 공동 연구개발
- 사우디 파트너와 장기 협력
- 대규모 관로 감사 모델에 집중

— 06 Saudi Delta Group



- 독점 유통사 또는 JV 파트너 희망하는 현지 기업
- 현지 영업 대리, 합작 투자 논의 중
- 솔루션의 지역 유통 지원
- 파트너십 전략에 집중

— 06 Saudi Water Academy (SWA)

- 시범사업 및 검증에 위한 정부 파트너십 협의 중
- PoC 기술 도입, 규제 청합성 가능성
- 연구개발 협의 위한 협정 마련
- 목표: 국가 단위 도입 지원

— 06 AGCC (아랍 걸프 국가 협의회)

- 한국 딥테크 스타트업의 중동 시장 진출 지원
- 국경 간 PoC 및 공공 조달 지원
- Morphing I 후원 파일럿 기회 제공
- 진출 경로 마련에 주력

Morphing I – 사우디아라비아 및 중동 지역 전략적 협력

— 06 200km 관로 검사 프로젝트 (DP 협력)



- 200km 지하 관로 로봇 검사 문의
- 사양: 지름 18인치, 사막 모래 아래 1.2m 매설
- 목표: 운전 중 막힘/누수 방지
- 현재 고객과 사양 가격 검토 중

— 06 카타르계 패밀리오피스의 전략적 투자



- 전 QIA 회장 일가 투자
- 정부 연결 및 현지 실행 지원
- 강력한 지역 네트워크 제공
- 이름은 비공개, 전략적 가치 강조

— 06 사우디 투자부(MISA)



- 현지 법안 설립 및 투자 지원
- 투자자가 정부 연결 및 현지 실행 지원
- 강력한 지역 네트워크 제공
- 이름은 비공개, 전략적 가치 강조

— 06 중동 지역 공식 대표 스타트업 선정

- 2024~2025 중동 주요 행사 참가
- GITEX, 카타르 엑스포, EWC 글로벌 결선 포함
- 한국 혁신 기술 국제 무대 홍보
- 선도적 AI 스타트업으로 브랜드 강화

Morphing I – 사우디아라비아 및 중동 지역 전략적 협력

— 06 K-Startup Center(KSC) 중동 프로그램 - 2025



- 한국 정부 글로벌 진출 지원 프로그램 선정
- 두바이 리아드 7주간 체류 계획
- 현지 법안 설립, 정부 PoC, 파트너 개발 집중
- 장기적 비즈니스 확장 지원

— 06 CODE GATE PROGRAM 선정



- 프로그램 개요 : 사우디 MCIT가 지원하는 CODE Gate 소프트웨어 프로그램에 선정되어, 법안 설립, 라이선스 취득, 생태계 접근을 전폭적으로 지원
- 일정 : 프로그램 참여는 2025년 9월부터 시작



Summary Statement

- 단순 진출이 아닌 중동 현지화 목표
- 국가 대표 자가격 전략적 투자자 활용
- 정부 시범사업 및 현장 확장 계획
- 장기적 AI 인프라 발전 실행

H2O Hospitality



H2O Hospitality는 한국, 일본, 사우디아라비아, UAE 등 4개국에서 운영 중인 글로벌 호스피탈리티 테크 기업으로, 호텔 및 숙박시설의 운영 자동화와 고객 데이터 통합을 지원하는 스마트 체크인 · 운영 통합 플랫폼 'H2O Flow'를 중심으로 사업을 전개하고 있다. 호텔 운영 효율화, 고객 데이터 기반 CRM, OTA · PMS 통합을 통해 디지털 전환 운영과 맞춤형 서비스 제공을 동시에 실현하는 SaaS형 솔루션을 제공하며, 약 34개 도시, 30만여 객실에 도입되어 있다.

사우디 진출 배경

H2O Hospitality는 Vision 2030의 핵심 과제인 관광산업 다변화 및 디지털 전환 정책에 따라, 2024년 리야드 글로벌 비즈니스센터(GBC)의 지원을 받아 사우디 현지 법인 설립을 추진하였다. 특히 사우디 정부의 관광 · 숙박산업 활성화를 위한 공공 프로그램인 NTDP(National Tourism Development Program) 및 TDF(Tourism Development Fund)와의 협력을 통해, 현지 관광산업 구조에 맞춘 스마트 숙박 인프라 모델을 제시하고 사우디 시장 진입 기반을 마련하였다.

주요 협력 및 성과

① NTDP(National Tourism Development Program) 투자지원 계약

H2O Hospitality는 NTDP가 운영하는 Relocation Program(리로케이션 프로그램)을 통해 사우디 진출의 제도적 기반을 확보하였다.

NTDP는 해외 혁신기업의 사우디 내 정착과 현지화 지원을 담당하는 주요 정부기관으로, H2O는 해당 프로그램을 통해 기업 이주(법인 이전) 관련 행정 절차 간소화 및 정부 승인 지원, 사우디 현지 생태계(투자기관 · 호텔 · 관광기업 등) 네트워킹 연계 지원 등을 지원받았다.

이를 통해 H2O는 사우디 시장 내 공공기관 및 관광 관련 프로젝트 파트너들과의 접점을 확보하고, 향후 관광 데이터 통합 및 스마트 숙박 인프라 구축 사업 참여를 위한 발판을 마련하였다.

② TDF(Tourism Development Fund) 파트너십 계약

H2O Hospitality는 TDF의 관광산업 투자 활성화 및 디지털 인프라 현대화 과제에 부합하는 스마트 호텔 운영 플랫폼 사업모델을 제안하였다.

TDF는 Vision 2030 실현을 위한 관광 프로젝트 금융 및 기술 지원기관으로, 호텔 · 리조트 · 관광단지 개발 사업을 중심으로 민간 파트너십을 확대하고 있다.

H2O는 ① 운영 자동화 및 운영 효율화, ② 숙박데이터 기반 수익 분석 및 수익성 향상 모델, ③ 글로벌 럭셔리 브랜드 적용 사례(한국 · 일본 호텔 그룹 협력 모델) 등을 근거로 TDF가 추진 중인 'Smart Hospitality Infrastructure Initiative'의 기술 협력 파트너로 참여를 논의 중이다.

③ Red Sea Global 기가 프로젝트 Tech Vendor 선정

H2O Hospitality의 4가지 모듈(Smart Check-in, Smart Concierge, CRM/CDP/ Booking Hub) 모두 사우디의 Red Sea Global 기가 프로젝트의 Tech Vendor 리스팅에 선정되며, 향후 해당 기가 프로젝트의 숙박/레저 시설들에 우선 도입이 될 예정이다.

현지화 전략

UAE에서의 성공적인 정부계약 사례를 바탕으로 사우디 시장에서의 정부 규제와 인증체계를 확인하여 H2O Hospitality의 GCC 레퍼런스를 기반으로 정책·기술·문화 세 가지 축으로 현지화 전략을 구축하였다.

- ① 정책 현지화 : 사우디 관광부 산하의 Shamoos(쇼무스) 관광데이터 플랫폼 연동 요건에 맞추어 데이터 구조를 설계하고, 숙박객 정보의 현지 저장 및 정부 승인 절차를 준수.
- ② 기술 현지화 : 현지 PMS, 결제 게이트웨이, POS 등과의 연동을 위한 오픈 API 구조를 기반으로, 사우디 내 환경에 완전 호환되는 플랫폼 구축.
- ③ 문화·서비스 현지화 : 아랍어 UI/UX 지원, 샤리아(Sharia) 원칙 기반 데이터 관리체계, 현지 결제수단 통합(KSA 카드, SADAD 등) 등을 적용하여, 현지 사용자 경험과 규제 요구를 모두 충족시킴.

시사점

H2O Hospitality의 사례는 NTDP 리로케이션 프로그램을 통한 제도적 진출 기반 확보와 TDF의 관광 디지털화 전략 참여를 통해, 사우디 정부 주도의 관광산업 현대화 정책에 실질적으로 연계된 중소기업 진출 모델이다.

단순 기술 수출이 아닌 공공 프로그램 참여형 현지화 전략을 통해, Vision 2030의 핵심 목표인 '비석유 경제 다각화'와 '관광산업 경쟁력 강화'에 기여하는 대표적 성공사례로 평가된다.

성공사례

5

주식회사 에이디수산



주식회사 에이디수산은 AI 기술과 양식 노하우를 융합한 스마트 아쿠아팜 전문기업으로, 양식장의 설계부터 운영·관리까지 전 과정을 데이터 기반으로 통합 관리하는 토탈 솔루션을 제공한다. 특히 자체 개발한 AD EYES 시스템을 통해 수질, 사료, 성장률, 에너지 소비 등 주요 데이터를 실시간으로 분석하여 생산성 향상과 폐사율 저감을 실현한다. 또한, 모듈형 양식장 구조와 표준화된 운영 프로세스(AD Protocol)를 재현성과 확장성에 중점을 두어 국내뿐 아니라 유럽, 일본, 중동시장에서도 손쉽게 확장 가능한 글로벌 양식 모델을 구축하고 있다.

사우디아라비아
진출 기회 및 협력

에이디수산은 기술력의 우수성을 인정받아 사우디아라비아 정부기관과 민간기업으로부터 공동사업 제안을 받으며 본격적인 해외 진출을 추진하였다. 에이디수산은 연간 총생산량 1,000톤 규모의 데이터 기반 스마트 아쿠아팜 프로젝트를 수주하였으며, 또한 하드웨어 기자재, AD EYES 소프트웨어, 운영프로토콜(AD Protocol)을 통합한 스마트 양식 패키지 수출 계약을 체결하였다. 1차 연간 400톤 규모의 양식장은 2025년 4분기 운영 개시 예정이며, 2차 600톤 규모 양식장은 2026년 2분기 내 완전 가동을 목표로 공사가 진행 중이다. 이 프로젝트는 현지 정부로부터 사우디 내 스마트 아쿠아팜 표준모델로 지정 추진될 만큼 높은 신뢰를 확보하였다.

현지 시장 반응
및 성과

에이디수산의 스마트 아쿠아팜 기술은 사우디 정부 및 현지 기업들로부터 기술력과 운영 안정성 모두를 인정받았다. 특히 데이터 기반 관리체계는 기존 전통양식 대비 생산성 향상과 관리 효율성을 극대화하여 현지 관계자들로부터 호평을 받았다. 이를 기반으로 UAE 국가 산하기관인 HUB71의 스타트업 프로그램 최종 선정 및 6.8만 달러 규모의 투자 유치에도 성공하였다. 이러한 평가는 단순 기술수출을 넘어, 국내 민간기업이 해외 정부 프로젝트에 스마트양식 표준기술로 참여할 수 있음을 입증한 성과로 평가된다. 또한 현지 기업들로부터 후속 확장사업 제안이 이어지고 있으며, 사우디뿐 아니라 UAE · 오만 · 쿠웨이트 등 GCC 국가로의 추가 진출 기반이 마련되었다.

시사점

국내 최초 민간기업으로서 스마트 아쿠아팜 수출에 성공했다는 점에서 의미가 크다. 특히 하드웨어 · 소프트웨어 · 운영프로토콜을 통합한 수출모델을 통해 재현성과 확장성을 모두 확보했다는 점이 돋보인다. 이는 국내 민간기업이 정부 주도의 대형 프로젝트 없이도 기술력만으로 글로벌 시장에서 인정받을 수 있음을 입증하는 중요한 사례다. 또한 사우디아라비아처럼 수입에 의존하던 수산물 공급 체계를 자국 내 양식 방식으로 전환하고자 하는 국가 전략과 직접적으로 맞물려, 에이디수산 솔루션은 지속 가능한 식량공급망 구축의 전략적 대안으로 자리매김하고 있다. 향후 에이디수산은 UAE 국부펀드 ADQ와의 협력, GCC 국가 확장 등을 통해 '한국형 스마트 아쿠아팜 클러스터' 구축을 목표로 삼고 있으며, 이는 한국 기업이 세계 시장에서 경쟁력 있는 수출산업으로 거듭날 수 있음을 시사한다.

사우디 주요 액셀러레이터 개요

(해외 스타트업 참여 가능 프로그램 중심)

1	2	3
<p>미스크 액셀러레이터 (Misk Foundation)</p>	<p>타카담 액셀러레이터 (KAUST TAQADAM Accelerator)</p>	<p>더 개러지 - 개러지 플러스 (The Garage Plus, KACST / MCIT)</p>
<p>미스크 재단이 운영하는 3개월 간의 시드(Seed) 단계 기술창업 액셀러레이터로, 전 세계 초기 기술 스타트업을 지원하고 있다. 사우디아라비아를 글로벌 성장의 거점으로 활용할 수 있도록 돕는 것을 목표로 하며, 무상(지분 없는) 지원금, 투자자 연계, 시장 접근, 리더십 개발 프로그램을 제공한다. 특히 MVP 단계 이상의 기술 스타트업이 사우디 시장 진출을 준비할 때 적합하다.</p>	<p>킹압둘라과학기술대학교(KAUST)가 운영하는 6개월 과정의 액셀러레이터로, 헬스, 에너지, 모빌리티, 사이버보안 등 딥테크 분야에 강점을 가진 프로그램이다. FAQ에 따르면, 1년 이내 사우디 진출의 구체적 계획이 있는 해외팀도 지원할 수 있다. 참여 스타트업에는 4만~10만 달러 규모의 무상지원금, 멘토링, KAUST 인프라 접근권이 제공된다.</p>	<p>리아드의 킹압둘라지즈과학기술도시(KACST) 내에 위치한 성장단계(post-MVP) 액셀러레이터로, 사우디 및 해외 기술기업을 대상으로 하는 글로벌 액셀러레이터 프로그램이다. 현재까지 14개국 49개 스타트업이 참여했으며, 공유오피스, 워크숍, 투자자 네트워킹을 제공한다. 초기 매출이 발생한 스타트업의 사우디 시장 진입에 적합하다.</p>
<p>주요 분야</p> <p>기술 전반</p>	<p>주요 분야</p> <p>딥테크, 헬스, 에너지 등</p>	<p>주요 분야</p> <p>기술 전반</p>
<p>단계 및 지원 내용</p> <p>3개월 프로그램 / 무상지원, 멘토링, 투자자 연계</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>6개월 / 무상지원, 멘토링</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>성장단계 / 코워킹, 투자자 연계</p>
<p>해외참여 가능 여부</p> <p>전 세계 스타트업 대상</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>1년 내 사우디 진출 계획이 있는 해외팀 가능</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>국내외 스타트업 참여</p>

사우디 주요 액셀러레이터 개요

(해외 스타트업 참여 가능 프로그램 중심)

4	5	6
<p>GAIA – 생성형 인공지능 액셀러레이터 (SDAIA & NTDP)</p>	<p>테크스타 리야드 액셀러레이터 (Techstars Riyadh Accelerator)</p>	<p>사나빌 액셀러레이터 (Sanabil Accelerator by 500 Global)</p>
<p>2023년에 출범한 생성형 AI 특화 액셀러레이터로, 국내외 AI 스타트업을 위한 커뮤니티 조성 및 300개 신규 AI기업 육성을 목표로 하고 있다. 참여 스타트업에는 멘토링, 컴퓨팅 자원, 시장 접근 지원이 제공되며, AI 기술 기반의 한국 스타트업에게도 적합하다.</p>	<p>글로벌 액셀러레이터 네트워크인 테크스타가 운영하는 리야드 프로그램으로, 산업 구분 없이 사우디 및 중동 지역 스타트업을 대상으로 한다. 참여 기업에는 최대 12만 달러 투자(소액 지분 참여)가 제공되며, 초기 실적을 보유한 글로벌 지향 스타트업에 적합하다.</p>	<p>글로벌 투자사 500 Global이 리야드에서 운영하는 12주 프로그램으로, MENA(중동·북아프리카) 시장을 중심으로 한 기술 스타트업을 지원한다. MVP를 보유한 기업에 투자 및 멘토링을 제공하며, 한국 스타트업의 경우 현지 인재 또는 파트너와 협력 구조를 구성할 경우 지원 가능하다.</p>
<p>주요 분야</p> <p>생성형 AI</p>	<p>주요 분야</p> <p>산업 전반</p>	<p>주요 분야</p> <p>기술 스타트업</p>
<p>단계 및 지원 내용</p> <p>10주 / 멘토링, 컴퓨팅 자원 제공</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>13주 / 최대 12만 달러 투자</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>12주 / 멘토링, 초기투자</p>
<p>해외참여 가능 여부</p> <p>국내외 AI 스타트업 가능</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>사우디 · 중동 · 유럽 스타트업</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>중동지향 전략 필요</p>

사우디 주요 액셀러레이터 개요

(해외 스타트업 참여 가능 프로그램 중심)

7	8	9
<p>몬샤아트 비즈니스 액셀러레이터</p> <p>(Monsha'at Business Accelerators)</p>	<p>CODE / MVP Lab</p> <p>(Center of Digital Entrepreneurship)</p>	<p>선볼라 푸드테크 인큐베이터</p> <p>(Sunbolah FoodTech Incubator)</p>
<p>사우디 중소기업청(Monsha'at)이 운영하는 정부 주도형 인큐베이팅 · 액셀러레이팅 프로그램이다. 멘토링, 사업 허가, 코워킹 공간 지원 등을 제공하며, 소비재 · 리테일 등 비(非)기술 중심 스타트업에게 적합하다. 또한 해외 창업자도 일정 조건 하에 참여 가능하다.</p>	<p>디지털 창업 허브 기관인 CODE가 운영하는 프로그램으로, 핀테크 · AI · 게임 등 디지털 분야 창업기업을 위한 인큐베이팅, 멘토링, 자금지원, 혁신랩을 운영한다. MVP Lab 프로그램을 통해 1,000개 이상의 초기 디지털 프로젝트를 지원할 계획이며, 주로 국내 창업자를 대상으로 하지만 현지 거점을 보유한 해외 스타트업도 참여 가능하다.</p>	<p>식품 기술(푸드테크) 분야 특화 인큐베이터로, 제품 개발, 시장 진입, 산업 네트워킹을 지원한다. MVP 이전 단계(pre-MVP)부터 초기(pre-seed) 단계 기업을 대상으로 하며, 사우디 식품 시장 진출을 목표로 하는 해외 스타트업의 참여도 가능하다.</p>
<p>주요 분야</p> <p>소비재, 중소기업</p>	<p>주요 분야</p> <p>디지털창업, 핀테크, AI</p>	<p>주요 분야</p> <p>식품기술</p>
<p>단계 및 지원 내용</p> <p>인큐베이팅, 사업허가, 코워킹 제공</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>초기단계 / 멘토링, 자금지원</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>초기단계 / 제품개발, 시장진입</p>
<p>해외참여 가능 여부</p> <p>해외 창업자 참여 가능</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>현지 거점 보유 시 참여 가능</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>해외 식품기술 기업 참여 가능</p>

사우디 주요 액셀러레이터 개요

(해외 스타트업 참여 가능 프로그램 중심)

10	11	12
<p>GEA 액셀러레이터</p> <p>(General Entertainment Authority Accelerator)</p>	<p>Zain Great Idea (ZGI)</p>	<p>사우디 바이오테크놀로지 액셀러레이터</p> <p>(Biotechnology Venture Readiness Program 2025)</p>
<p>사우디 엔터테인먼트산업 진흥을 위해 설립된 프로그램으로, 엔터테인먼트 및 미디어 분야 스타트업을 대상으로 한다. 현지 문화 콘텐츠와 결합된 아이디어를 가진 해외 스타트업도 참여 가능하다.</p>	<p>통신사 Zain이 주관하는 기업형 액셀러레이터로, 멘토링 · 부트캠프 · 투자자 연결 프로그램을 제공하며, 참가자에게 실리콘밸리 연수 기회도 부여한다. 통신 및 소비자 기술 관련 스타트업에 적합하다.</p>	<p>사우디의 신규 바이오테크 액셀러레이터 프로그램(2025)으로, 국내외 바이오 창업자를 대상으로 규제 준비, 지식재산(IP) 전략, 임상 절차 교육 등을 지원한다. 사우디 및 외국 스타트업 모두 무상으로 참여 가능하며, 사우디 시장 진출을 목표로 하는 한국 바이오테크 스타트업에 특히 유망하다.</p>
<p>주요 분야</p> <p>엔터테인먼트 · 미디어</p>	<p>주요 분야</p> <p>소비자기술 · 통신</p>	<p>주요 분야</p> <p>바이오 · 의료기술</p>
<p>단계 및 지원 내용</p> <p>산업특화형</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>부트캠프, 멘토링, 실리콘밸리 연수</p>	<p>단계 및 지원 내용</p> <p>전 단계 / 규제 · IP · 임상 경로 지원</p>
<p>해외참여 가능 여부</p> <p>현지 콘셉트 보유 해외기업 가능</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>역내 스타트업 대상</p>	<p>해외참여 가능 여부</p> <p>사우디 및 외국 스타트업 무료참여</p>

사우디 주요 벤처캐피탈(VC)

VC명	주요 투자분야 및 단계
STV (Saudi Technology Ventures)	사우디아라비아 최대 규모의 벤처캐피탈 중 하나로, 중동·북아프리카(MENA) 지역의 고성장 기술 스타트업에 집중 투자하고 있다. 특히 Google와 협력하여 AI 전문 펀드를 설립하는 등 첨단 기술 분야 투자 역량을 강화하고 있다. 주요 투자 단계는 시리즈 A 이후의 성장 단계이지만, 유망 기업의 경우 초기(Seed) 단계 투자도 예외적으로 진행한다. 혁신성과 확장성을 동시에 갖춘 기술 기반 스타트업이 주요 투자 대상이다.
Raed Ventures	사우디 기반의 초기단계(early-stage) 벤처캐피탈로, 중동 및 북아프리카 지역의 혁신적 스타트업을 발굴·육성한다. 단순한 자금 지원을 넘어 전략적 파트너십 연결과 신규 시장 진입 지원에 중점을 두고 있으며, 특히 자체 플랫폼 RAEDPlus'를 통해 스타트업의 비즈니스 확장 및 시장 진출을 체계적으로 지원한다. 기술 중심 혁신 스타트업이 사우디 시장에서 성장할 수 있도록 지원하는 대표적 VC 중 하나이다.
Wa'ed Ventures (Aramco)	사우디 아람코(Aramco)가 설립한 5억 달러 규모의 벤처캐피탈 펀드로, 투자 건당 최대 2,000만 달러까지 지원이 가능하다. 로컬 기술 스타트업뿐 아니라, 해외의 선도 기술을 사우디 내로 현지화(Localization)하는 프로젝트에도 적극 투자한다. 투자 단계는 Seed부터 성장(Growth) 단계까지 전 범위에 걸쳐 있으며, 산업 전반의 혁신 기술 도입을 통해 사우디 산업 생태계 경쟁력 강화를 목표로 하고 있다.
Impact46	혁신 중심의 자산운용사로, Seed~Pre-Series A 단계(0.5~1백만 달러 규모) 및 시리즈 A 이후 단계(5~7백만 달러 규모)에 걸쳐 폭넓게 투자한다. 지속 가능한 매출 구조와 확장성을 갖춘 기술기업을 선호하며, 자본 효율성과 시장 검증력을 기준으로 스타트업의 성장 가능성을 평가한다. 사우디 내에서 데이터·AI·핀테크 분야 투자에 강점을 보인다.
Vision Ventures	사우디의 대표적인 초기 단계(Seed~Series A) 투자 전문 벤처캐피탈로, 산업 구분 없이 혁신적이고 기술집약적인 스타트업에 투자한다. 특히 빠른 시장 확장 가능성과 글로벌 진출 잠재력을 중시하며, 창업자의 비전과 실행력을 중점적으로 평가하는 투자 스타일을 보유하고 있다.
Merak Capital	리야드에 본사를 둔 투자사로, 벤처캐피탈, 프라이빗에쿼티(PE), 부채펀드 등 다양한 사모펀드를 운용한다. 사우디 및 MENA 전역의 기술 기반 투자기회(technology-driven opportunities)를 주요 타겟으로 하며, ICT·핀테크·디지털인프라 등 기술 전환을 주도하는 산업 분야를 중심으로 포트폴리오를 구축하고 있다.

사우디 주요 벤처캐피탈(VC)

VC명	주요 투자분야 및 단계
Hala Ventures	기술을 활용하여 효율적인 자본 운용(capital-efficient)을 실현하는 비즈니스 모델에 집중하는 벤처캐피탈이다. MENA 지역 전역을 투자 범위로 하며, 초기(early)부터 성장(growth) 단계까지 폭넓게 투자한다. 스타트업이 빠른 수익화와 확장을 이룰 수 있도록, 실질적 스케일업 전략 및 경영 자문을 병행 지원한다.
Derayah Ventures	모토는 “MENA 지역 스타트업의 초기에서 성장까지 (Advancing startups across MENA from early to growth stages)”이며, 초기부터 성장 단계까지 다양한 규모의 투자를 진행한다. 특히 핀테크(Fintech)와 SaaS(서비스형 소프트웨어) 분야 투자로 잘 알려져 있으며, 스타트업의 지속 가능한 비즈니스 모델 구축 및 시장 확장 단계 지원에 강점을 보유하고 있다.
Seedra Ventures	리아드에 본사를 둔 초기 단계(early-stage) 전문 벤처캐피탈로, 프리시드(Pre-seed)부터 시리즈 B 단계까지 폭넓게 투자한다. 특히 지역 창업가(Local Entrepreneurs)와 초기 비즈니스를 중점적으로 지원하며, 기업의 성장 단계별로 맞춤형 자금 및 경영 자문을 제공한다. 사우디 내 혁신 스타트업 생태계에서 가장 활발한 초기 투자사 중 하나이다.
KAUST Innovation Ventures	킹압둘라과학기술대학교(KAUST)가 운영하는 대학 기반 벤처펀드(University-backed Fund)로, 국내외 창업자(특히 해외 기술의 사우디 유입형 spin-in)를 포함해 딥테크 중심의 초기 스타트업을 지원한다. 투자 규모는 시드 단계 최대 20만 달러, 초기단계 최대 200만 달러 수준이며, KAUST의 연구 인프라·멘토링·산학 네트워크를 활용한 기술 상용화 촉진에 중점을 두고 있다.
SVC (Saudi Venture Capital Company)	사우디 정부가 설립한 ‘펀드 오브 펀드(Fund of Funds)’ 형태의 벤처캐피탈로, 직접투자 대신 민간 벤처펀드(VC), 프라이빗에쿼티(PE), 벤처부채(Venture Debt) 등 60여 개의 민간 자본펀드에 출자(Indirect Investment)하여 사우디 스타트업 생태계를 뒷받침하고 있다. SVC의 포트폴리오 펀드들은 총 3억 달러(USD 3B) 규모 자산을 운용하며, 현재까지 800개 이상의 스타트업 투자를 지원했다. 직접 투자자는 아니지만, 사우디 VC 생태계의 핵심 인프라이자 주요 촉진자로 평가된다.
Shorooq Partners	아부다비에 본사를 둔 벤처캐피탈이지만, 사우디아라비아 내에서도 매우 활발하게 투자 활동을 전개하고 있다. MENA 지역 혁신 생태계의 중심에 있다는 비전을 내세우며, 투자·경영 전문성, 현지시장 이해, 국제적 네트워크를 기반으로 다양한 산업 분야의 비전 있는 창업가(Visionary Founders)와 협력한다. 주요 포트폴리오에는 사우디 핀테크 기업 ‘Tamara’, 대출 플랫폼 ‘Lendo’ 등이 포함되어 있으며, 초기(early) 단계 중심의 성장투자를 통해 사우디 스타트업 생태계 확장에 기여하고 있다.

STARTUP 사우디아라비아 진출 GUIDEBOOK

발행일 2025. 11.

발행처 창업진흥원
세종특별자치시 집현중앙7로 16(집현동)

제 작 브래인드

※ 본 가이드북은 사우디아라비아 진출 관련 정보를 제공하기 위해 주사우디아라비아 대한민국 대사관, 국내외 공공기관 등에서 발행된 자료를 활용하여 구성하였습니다.